

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего профессионального образования
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ "МИСиС"
НОВОТРОИЦКИЙ ФИЛИАЛ

Кафедра гуманитарных и социально-экономических наук

В.И. Юдина

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Методическое пособие

для студентов направлений 080100 "Экономика" и 080200 "Менеджмент"
очной формы обучения

Новотроицк, 2013 г.

УДК 330 (075.8)
ББК 65.5я73
Ю 16

Рецензенты:

*Зав. кафедрой гуманитарных и социально-экономических наук ФГАОУ ВПО
"Национальный исследовательский технологический университет "МИСиС",
Новотроицкий филиал, к.э.н.
Жантлисова Е.А.*

*Доцент кафедры маркетинга Орского гуманитарно-технологического инсти-
тута (филиал) ФГБОУ ВПО "Оренбургский государственный университет",
к.э.н. Кайдашова А.К.*

Юдина В.И. Институциональная экономика. Методическое пособие. - Но-
вотроицк: НФ НИТУ "МИСиС", 2013. - 75 с.

Методическое пособие является основой учебно-методического обеспече-
ния дисциплины "Институциональная экономика". Пособие предназначено для
подготовки к практическим занятиям по дисциплине студентам, обучающимся
по направлениям бакалавриата 080100 "Экономика" и 080200 "Менеджмент"
очной формы обучения. Набор тестовых заданий может быть использован сту-
дентами заочной формы обучения для подготовки к экзамену.

Рекомендовано Методическим советом НФ НИТУ "МИСиС".

© Национальный исследова-
тельский технологический
университет "МИСиС",
2013

Содержание

Введение	4
Семинар № 1 Возникновение и развитие неoinституциональной экономической теории	6
Семинар № 2 Нормы и правила	9
Семинар № 3 Сущность, типы и функции институтов	13
Семинар № 4 Трансакции и выбор оптимальной формы управления	16
Семинар № 5 Трансакционные издержки	20
Семинар № 6 Права собственности. Спецификация прав собственности	24
Семинар № 7 Внешние эффекты. Теорема Коуза	28
Семинар № 8 Контрольная работа № 1	31
Семинар № 9 Основные положения экономической теории контрактов	32
Семинар № 10 Основные направления развития теории контрактов	36
Семинар № 11 Фирма: институциональный подход	40
Семинар № 12 Альтернативные формы деловых предприятий	43
Семинар № 13 Институциональная теория государства	47
Семинар № 14 Сущность, типы и концепции институциональных изменений	50
Семинар № 15 Трансформация централизованной системы хозяйства в рыночную	54
Семинар № 16 Институциональные проблемы переходного периода	57
Семинар № 17 Контрольная работа № 2	60
Промежуточная аттестация	61
Ситуационные задачи (кейсы)	63
Список использованных источников	73

Введение

Институциональная экономика - отрасль экономической науки, которая изучает экономические отношения внутри и между общественными институтами. В современной экономической науке возрастает потребность в знаниях институциональных проблем и институциональных подходов к анализу развития экономики для каждого специалиста экономического профиля. Цель изучения дисциплины "Институциональная экономика" – познакомить студентов с теоретическим инструментарием и практическими приложениями современной институциональной теории, обеспечив необходимый, установленный Государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования, уровень базовой подготовки студентов, обучающихся по направлениям бакалавриата 080100 "Экономика" и 080200 "Менеджмент" в названной области науки и практики.

В результате освоения дисциплины студенты должны научиться:

- применять междисциплинарный подход институционального анализа, синтезирующего курсы различных дисциплин, включая экономику, право и социологию;

- использовать инструментарий и методы экономического анализа и уметь применять на практике полученные знания при анализе формальных и качественных моделей институциональной теории при исследовании институтов современной экономики;

- строить простейшие модели для анализа институциональных феноменов.

Настоящее методическое пособие построено в соответствии с Государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования и рабочей программой дисциплины "Институциональная экономика". Практические занятия являются неотъемлемой частью процесса освоения дисциплины. Они имеют тесную связь с лекционным материалом, следуют непосредственно за лекциями и тем самым наполняют лекционный курс практическим содержанием. Практические занятия по дисциплине проводятся в форме семинаров.

Целевое назначение семинарских занятий состоит в развитии познавательных способностей, самостоятельности мышления и творческой активности студентов; углублении, расширении, детализировании знаний, полученных на лекции в обобщенной форме, и содействии в выработке навыков профессиональной деятельности. Тестирование, проводимое в заключительной части семинаров, предназначено для текущего контроля знаний.

Настоящее издание содержит материалы для подготовки к семинарским занятиям. Для каждого семинара приводятся: список основных терминов и понятий; темы докладов; вопросы, предполагаемые для обсуждения; тесты для самостоятельного решения; список источников, которые рекомендуется использовать для всех видов работы студента.

В ходе подготовки к семинару студент должен:

- отчетливо уяснить сущность понятий и терминов, приведенных в разделе "Основные термины и понятия" (пользуясь в первую очередь конспектом соответствующей лекции);

- самостоятельно выбрать тему доклада (выбор обсуждается в группе, что-

бы исключить дублирование; студенты, не участвующие в данном семинаре в качестве докладчиков, могут дополнять выступления);

- обдумать ответы на вопросы, приведенные в разделе "Вопросы для обсуждения на семинаре" (желательно сделать краткие записи);

- решить тестовые задания, представленные в разделе "Тесты".

Общий порядок проведения семинаров:

- 1) заслушивание докладов;

- 2) обсуждение вопросов;

- 3) тестирование.

При подготовке доклада рекомендуется придерживаться следующих правил:

- использовать, прежде всего, учебники и статьи, указанные в списке источников к данному семинару (использование других источников приветствуется);

- в тексте доклада необходимо делать ссылки на источники в квадратных скобках;

- текст оформляется в печатном виде, объем 4-5 страниц;

- список использованных источников приводится в последнем разделе доклада;

- желательно сопроводить рассказ презентацией, в которой отразить ключевые моменты доклада.

Данные рекомендации рассчитаны на перспективу: доклад может послужить основой для выполнения домашнего задания - написания эссе, которое, в свою очередь, можно использовать для подготовки доклада на ежегодной научно-практической конференции преподавателей и студентов.

Доклад желательно рассказывать, а не читать. По окончании семинара доклады следует сдать на кафедру. Ксерокопии не принимаются.

Рабочая программа по дисциплине предусматривает проведение двух контрольных работ, которые проводятся на семинарских занятиях. Вопросы к контрольным работам содержатся в разделах соответствующих семинаров.

В ходе части семинаров предполагается решение ситуационных задач (кейсов), примеры которых приведены в одноименном разделе.

Использование студентами рекомендаций, представленных в настоящем издании, является условием получения реальных знаний и понимания закономерностей и тенденций развития современной институциональной экономики.

СЕМИНАР № 1

Тема

ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ НЕОИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: историю формирования и основные идеи современного институционализма как ведущего направления в институциональной мысли (ОК-1).

Владеть: понятийным аппаратом современной институциональной теории и важнейшими категориями современного институционализма (ОК-1).

Основные термины и понятия:

"жесткое ядро" науки,
"старая" и "новая" институциональные школы,
институционализм,
институциональный индивидуализм,
неоинституционализм,
неопределенность внешней среды,
неполнота и несовершенство информации,
новая институциональная экономика,
оппортунизм,
полная и ограниченная рациональность.

Темы докладов:

1. Значение институциональной экономики для современного общества.
2. Неоклассика и неоинституционализм: общность и различия подходов.
3. Основные положения неоинституциональной экономической теории.
4. Основные направления неоинституциональной теории.
5. Развитие институционализма в России.

Вопросы для обсуждения:

1. Почему в 90-е годы в России появился интерес к институциональной теории?
2. Что изучает институциональная экономика?
3. Перечислите основные этапы развития институционализма.
4. В чем суть понятия совершенной рациональности? Какими свойствами обладает поведение индивида, являющегося совершенно рациональным?
5. Что послужило основой для развития неоинституциональной экономической теории?
6. Какая роль, по мнению Т. Веблена, должна отводиться государству в экономической сфере?
7. Что такое "оппортунизм" и какое влияние подобное поведение оказывает на неопределенность внешней среды?
8. За что подвергается критике предпосылка о полной спецификации прав

собственности?

9. Какова основная идея концепции ограниченной рациональности, предложенной Г. Саймоном?

10. Почему традиционный институционализм не стал одним из основных течений экономической мысли XX в.?

Тесты:

1. Предметом институциональной экономики является:

- 1) производительные силы общества;
- 2) экономические ресурсы;
- 3) институциональные экономические отношения;
- 4) правовые проблемы экономики.

2. Одной из предпосылок институциональной теории является:

- 1) принцип ограниченной рациональности;
- 2) принцип полной рациональности;
- 3) принцип совершенной рациональности;
- 4) принцип сводимости.

3. Под институтами понимаются:

- 1) организации, обеспечивающие функционирование экономики;
- 2) правила игры в обществе, которые организуют взаимоотношения между людьми;
- 3) политические нормы;
- 4) политические и экономические нормы.

4. Основное содержание неoinституциональной теории заключается:

- 1) в попытке подойти к анализу экономических проблем при помощи методов других наук;
- 2) в попытке использовать методы неоклассической экономической теории для анализа политических, правовых и других проблем;
- 3) в разработке новых, не связанных с неоклассической теорией положений;
- 4) в развитии положений неоклассической теории.

5. Поведенческая модель, рассматриваемая в рамках неoinституциональной теории, не предполагает (исключите лишнее):

- 1) полную рациональность;
- 2) ограниченность "правилами игры", установленными в обществе;
- 3) неполноту информации;
- 4) оппортунизм.

6. Основными базовыми категориями неoinституциональной теории являются:

- 1) институт;
- 2) модель "homo economicus";
- 3) трансакционные издержки;

- 4) предельная полезность.
7. Для совершенно рационального экономического агента характерно:
 - 1) отсутствие издержек принятия решений;
 - 2) чрезвычайно низкие временные затраты на принятие решений;
 - 3) нейтральность к риску;
 - 4) выбор действий, которые доказали свою эффективность в прошлом.
8. Исследовательская программа неоклассической теории:
 - 1) содержит в своем ядре те же предпосылки, что и исследовательская программа неонинституциональной теории;
 - 2) содержит в защитном поясе предпосылку о полной спецификации прав собственности;
 - 3) предполагает, что трансакционные издержки всегда сводятся к минимуму;
 - 4) имеет тот же защитный пояс, что и исследовательская программа неонинституциональной теории.
9. Исследовательская программа неонинституциональной теории:
 - 1) совпадает с исследовательской программой неоклассической теории;
 - 2) содержит в защитном поясе предпосылку о неполной спецификации прав собственности;
 - 3) содержит в своем ядре предпосылку об асимметрии информации;
 - 4) содержит в защитном поясе предпосылку об ограниченной рациональности.
10. В неоклассической парадигме:
 - 1) роль институтов нулевая;
 - 2) институты рассматриваются как ограничения, воспринимаемые людьми некритическим образом;
 - 3) рассматриваются только неформальные институты;
 - 4) не проводится различий между формальными и неформальными институтами.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика: учеб. пособие. - М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекции 1,2).
2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 1).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неонинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл.1,2).
4. Введение в институциональный анализ: Учеб. пособие / Под. ред. В.Л. Тамбовцева. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 1996, (гл.1).
5. Вебер М. Избранные произведения: Пер. с нем. / Сост., общ. ред. и послесл. Ю.Н. Давыдова; Предисл. П.П. Гайденоко. - М.: Прогресс, 1990. - 808 с. -

(Социологич. мысль Запада).

6. Веблен Т. Теория праздного класса / Т. Веблен. - М.: Прогресс, 1984. - 367 с.

7. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. акад. Д.С. Львова. - М.: ИНФРА-М, 2001. - 318 с. - (Серия "Высшее образование"). (гл. 2,3).

8. Корнейчук Б.В. Институциональная экономика: учебное пособие - М.: Гардарики, 2007. - 256 с. (гл. 1,2).

9. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл. 1).

10. Мамаева Л.Н. Институциональная экономика: курс лекций. - М.: "Дашков и К", 2008. - 320 с. (гл. 1).

11. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл.1-3).

12. Шаститко А.Е. Модели рационального экономического поведения человека / А.Е. Шаститко // Вопросы экономики. - 1998. - № 5. - С. 53-67.

СЕМИНАР № 2

Тема

НОРМЫ И ПРАВИЛА

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: историю формирования и основные идеи современного институционализма как ведущего направления в институциональной мысли (ОК-1).

Владеть: понятийным аппаратом современной институциональной теории и важнейшими категориями современного институционализма (ОК-1).

Основные термины и понятия:

"дилемма заключенных",
иерархия правил,
конституционные правила,
неформальные правила,
нормы,
отношенческие и технологические рутины,
правила кооперации,
правила координации,
правила распределения,
правила,
рутины и ментальные модели,
формальные правила,
ценности,
экономические правила.

Темы докладов:

1. Экономическое поведение и информация.
2. Иерархия правил и права.
3. Парето-эффективное равновесие в координационной игре ("дилемма заключенных").
4. Неформальные правила: условия возникновения и эффективности.
5. Формальные правила: условия возникновения и эффективности.

Вопросы для обсуждения:

1. Является ли информация ограничением при принятии экономических решений?
2. Что такое ментальная модель? Как возникают общие ментальные модели? Под воздействием каких механизмов они изменяются? Всегда ли эти модели адекватно описывают окружающий мир? Если нет, то почему люди продолжают ими пользоваться?
3. Как ценности влияют на выбор индивидов и результаты экономической деятельности? Как изменилась бы роль ценностей, если бы люди были совершенно рациональными?
4. В чем преимущества и недостатки формальных правил перед неформальными. Как могут соотноситься между собой формальные и неформальные правила в статике и в динамике?
5. Всякое ли правило является институтом?
6. Приведите пример рутины в вашем собственном поведении. Под влиянием каких факторов она сформировалась? Является ли она эффективной? Если она неэффективна, с чем связана ее устойчивость?
7. Приведите пример поведения, в котором индивид руководствуется ценностями. Что было бы, если бы он в описанной ситуации руководствовался знаниями?
8. Дайте определение нормы. В чем отличия нормы от правила? Приведите пример нормы и правила, основанного на этой норме.
9. Опишите преимущества и недостатки правил, спонтанно возникших внутри группы. При каких условиях эти правила будут эффективными?
10. Какие правила, на ваш взгляд, более гибкие - формальные или неформальные?

Тесты:

1. Для ограниченно рационального экономического агента, поведение которого подчиняется принципу удовлетворенности, характерно:
 - 1) следование сложившимся рутинам;
 - 2) достижение минимума трансакционных издержек;
 - 3) определение критического уровня удовлетворенности исходя из собственных способностей и представлений;
 - 4) постоянный пересмотр стратегии поведения.

2. Компонентами рутин являются:

- 1) знания;
- 2) навыки;
- 3) нормы морали;
- 4) ценности.

3. Компонентами культуры являются:

- 1) ценности;
- 2) механизмы разрешения конфликтов;
- 3) знания;
- 4) навыки.

4. Выберите верные утверждения:

- 1) Люди придерживаются своих ценностей вне зависимости от издержек такого поведения;
- 2) На основе фундаментальных ценностей формируются моральные нормы;
- 3) Люди относятся к нормам морали, принятым в обществе, некритически и склонны рассматривать их как объективно заданные;
- 4) Абсолютных ценностей не существует.

5. Издержки принуждения к следованию нормам:

- 1) одинаковы для всех индивидов, принадлежащих одной социальной группе;
- 2) приводят к росту издержек, связанных с внедрением формальных институтов;
- 3) обусловлены эффективностью реализации правил, основанных на этих нормах;
- 4) могут быть минимизированы за счет введения формальных правил.

6. Выберите верные утверждения, касающиеся соотношения норм и правил:

- 1) Нормы и правила - суть одно и то же. В зависимости от контекста принято употреблять тот или иной термин;
- 2) И нормы, и правила могут быть как формальными, так и неформальными;
- 3) Нормы, в отличие от правил, не ориентированы на конечный результат;
- 4) Правила, в отличие от норм, воспринимаются людьми субъективно.

7. Выберите верные утверждения, описывающие соотношение формальных и неформальных правил:

- 1) Неформальные правила всегда дополняют формальные;
- 2) Формальные и неформальные правила регулируют различные стороны жизни индивидов;
- 3) Существование неформальных правил затруднено без поддержки их формальными правилами;
- 4) Существование формальных правил затруднено без поддержки их неформальными правилами.

8. Выберите верные утверждения, касающиеся пирамиды формальных правил Д.Норта:
- 1) Правила, представленные на разных уровнях, характеризуются различным уровнем универсальности;
 - 2) Правила, представленные на разных уровнях, характеризуются различным уровнем эффективности;
 - 3) Правила, представленные на разных уровнях, характеризуются различным уровнем издержек принуждения к их исполнению;
 - 4) Все перечисленное верно.
9. Проблема координации возникает в силу:
- 1) анонимности участников взаимодействия;
 - 2) наличия нескольких потенциальных равновесий;
 - 3) отсутствия равновесия в чистых стратегиях;
 - 4) слишком большого количества участников взаимодействия.
10. Выберите верные утверждения:
- 1) Чем большее число людей придерживается соглашения, тем менее выгодно от него отклоняться;
 - 2) Соглашение является равновесием по Нэшу;
 - 3) Неэффективные соглашения могут быть эволюционно-стабильными;
 - 4) Соглашения обладают свойством Парето-эффективности.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика: учеб. пособие. - М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 1).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 2).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл. 3).

4. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл.1).

5. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл.1).

6. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 1).

7. Ходжсон Дж. Привычки, правила и экономическое поведение // Вопросы экономики. - 2000. - № 1. - С. 39-55.

8. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл. 4,5).

9. Шаститко А. Механизм обеспечения соблюдения правил (экономический анализ) / А. Шаститко // Вопросы экономики. - 2002. - № 1. - С. 32-49.

СЕМИНАР № 3
Тема
СУЩНОСТЬ, ТИПЫ И ФУНКЦИИ ИНСТИТУТОВ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные понятия, концепции институциональной экономики а, а также методы экономического анализа институтов (ПК-6);

Уметь: применять междисциплинарный подход институционального анализа, синтезирующего курсы различных дисциплин, включая экономику, право и социологию (ПК-14)

Основные термины и понятия:

автоматическая санкция,
естественные и искусственные институты,
институт,
институты координации,
институты кооперации,
институты распределения,
институциональная среда,
механизмы принуждения,
неформальные институты,
проблема "безбилетника",
санкция,
формальные институты.

Темы докладов:

1. Трактовка понятия "институт" в традиционном и нео- институционализме.
2. Значение институтов для экономической жизни общества.
3. Взаимодействие индивидов и институтов.
4. Революционный характер институциональных изменений в переходной экономике (на примере России) и их последствия для общества.
5. Институты новой экономики.

Вопросы для обсуждения:

1. Дайте определение института. В чем различия институтов и правил?
2. В чем отличие институтов от организаций?
3. Опишите основные механизмы принуждения к исполнению неформальных правил. В каких условиях эти механизмы наиболее действенны?
4. Назовите основные составляющие института. В чем отличие формальных и неформальных "правил игры" в обществе? Какова роль механизмов принуждения в функционировании института?
5. Перечислите и кратко охарактеризуйте основные функции институтов и институциональной среды в целом. Приведите соответствующие примеры.
6. Опишите основные преимущества и недостатки формальных и нефор-

мальных институтов.

7. Что такое новая экономика? С какими особенностями связано функционирование отраслей новой экономики?

8. Что такое "институциональные изменения"? Назовите субъекты и источники институциональных изменений.

9. Охарактеризуйте основные различия в подходах традиционных и современных институционалистов к понятию институт.

10. Как согласуются формальные и неформальные правила, существующие в обществе? Какую роль эта взаимосвязь играет в институциональной системе? Что такое институциональный конфликт?

Тесты:

1. Институт - это:

- 1) организация, характеризующаяся частичным или полным единством интересов ее участников, реализующихся в совокупности экономических и неэкономических действий, целей и результатов;
- 2) совокупность объединений и деятельности, удовлетворяющих образовательным целям субъектов, участвующих или намеренных участвовать в совместной общественной и культурной жизни;
- 3) государственные и правовые системы, регулирующие экономический обмен товарами и правами собственности между различными субъектами рынка;
- 4) совокупность, состоящая из правила и внешнего механизма принуждения индивидов к исполнению этого правила.

2. Составными частями института являются (исключите лишнее):

- 1) формальные правила;
- 2) неформальные нормы
- 3) организации;
- 4) система наказания.

3. Институциональный конфликт это:

- 1) конфликт между производителями и потребителями;
- 2) конфликт между системой наказания и системой принуждения;
- 3) несогласование формальных правил и неформальных норм;
- 4) несогласование намерений и действий покупателя.

4. Веблен рассматривал институты как:

- 1) результат поведенческих привычек;
- 2) коллективные действия, ограничивающие индивидуальные;
- 3) правила поведения, принятые в обществе;
- 4) механизмы "рационализации" поведения человека.

5. Джон Коммонс определял институты как:

- 1) коллективные действия, ограничивающие индивидуальные;
- 2) привычки;

- 3) равновесия в повторяющихся взаимодействиях между людьми;
 - 4) обычаи и традиции.
6. Экономические институты:
- 1) позволяют снизить издержки выбора в условиях неопределенности;
 - 2) обуславливают глобальный минимум транзакционных издержек;
 - 3) являются стабильными только в том случае, если обладают свойством эффективности;
 - 4) подчиняются принципу "естественного отбора" - неэффективные институты со временем вытесняются эффективными.
7. Институты могут выполнять функции:
- 1) обеспечения координации между экономическими агентами;
 - 2) решения проблемы "безбилетника";
 - 3) повышения уровня рациональности экономических агентов;
 - 4) обучения.
8. Преимущества формальных институтов над неформальными в том, что они:
- 1) исключают неподчинение;
 - 2) обеспечивают большую эффективность;
 - 3) не допускают неоднозначности трактования;
 - 4) отражают интересы абсолютного большинства членов общества.
9. Преимущества неформальных институтов над формальными:
- 1) в том, что они допускают гибкость реализации санкций;
 - 2) в том, что они могут трактоваться по-разному в зависимости от решаемой задачи;
 - 3) проявляются в больших группах с редкими социальными связями;
 - 4) значительны в условиях слабого государства.
10. Проблема "безбилетника" - это:
- 1) затрудненность осуществления взаимовыгодных коллективных действий из-за возможности получения экономическими агентами выгоды без участия в общих издержках;
 - 2) невозможность обеспечить полный контроль за соблюдением законов и, вследствие этого, исключить незаконное и необлагаемое налогами предпринимательство;
 - 3) обусловленная неполнотой контрактов ситуация, в которой одна из сторон контракта может не исполнить в полной мере свои обязательства, но при этом полностью получить формально причитающийся по контракту доход;
 - 4) возможность несанкционированного использования чужой собственности, возникшая в результате неполной спецификации (размывания) прав собственности.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональна экономика: учеб. пособие. - М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 1,2).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 3).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл.3).

4. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл.1).

5. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл.1).

6. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 1).

7. Ходжсон Дж. Что такое институты? // Вопросы экономики. - 2007. - № 8. - С. 28-48.

8. Шаванс Б. Типы и уровни правил в организациях, институтах и системах / Б. Шаванс // Вопросы экономики. - 2003. - № 6. - С. 4-20.

9. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл. 4,5).

10. Шаститко А.Е. Экономическая теория институтов / А.Е. Шаститко; Моск. гос. ун-т им. М.В. Ломоносова. Экон. фак. М.: ТЕИС, 1997. - 104 с.

11. Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон; Пер. с англ. - М.: Дело, 2001. - 408 с.

СЕМИНАР № 4

Тема

ТРАНСАКЦИИ И ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОЙ ФОРМЫ УПРАВЛЕНИЯ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные понятия, концепции институциональной экономики а, а также методы экономического анализа институтов (ПК-6);

Владеть: навыками работы с оригинальными научными публикациями по институциональной экономике (ОК-4).

Основные термины и понятия:

идиосинкразические активы,
неспецифические активы,
специфичность активов,
транзакционный подход Коуза-Уильямсона,
транзакция,
транзакция рационирования,
транзакция сделки (торговая),

трансакция управления,
трансформационный подход Д. Норта,
фундаментальная трансформация.

Темы докладов:

1. Типологии трансакций К. Поланьи.
2. Соотношение между видами трансакций.
3. Торговые трансакции и обмен благами.
4. Товарные и институциональные трансакции.
5. Механизмы координации и управления трансакциями.

Вопросы для обсуждения:

1. Какой логикой руководствуется Дж. Коммонс, когда выделяет трансакцию как базовый элемент анализа? Чем выделенные Коммонсом типы трансакций отличаются друг от друга?
2. Чем трансакция отличается от обмена товарами (услугами)?
3. Назовите форму трансакции, в которой возможно соблюдение условий симметричности правовых отношений между контрагентами?
4. В чем состоят особенности торговой трансакции в отличие от трансакции управления?
5. В чем состоят особенности трансакции управления в отличие от трансакции рационирования?
6. В чем состоят особенности трансакции рационирования в отличие от торговой трансакции?
7. К какому типу трансакций в соответствии с классификацией, предложенной Коммонсом, можно отнести взаимодействие студентов с преподавателями? Аргументируйте свой ответ.
8. Дайте определение понятию специфичности активов. Приведите примеры разных типов специфичности активов.
9. Чем активы общего назначения отличаются от специфичных активов? Почему трансакции, в которых участвуют специфичные активы, требуют особых форм управления?
10. Почему в условиях повторяющихся сделок с участием специфичных активов происходит фундаментальная трансформация рыночных отношений? Приведите пример.

Тесты:

1. Трансакция - это:
 - 1) добровольное перераспределение прав собственности;
 - 2) отчуждение и присвоение прав собственности и прав свободы, принятых в обществе;
 - 3) действия и информация, стоящая "за" действиями с ресурсами;
 - 4) то же, что и сделка.

2. В каком из типов трансакций, согласно Дж. Коммонсу, предполагается одинаковый правовой статус участников этих трансакций?
- 1) в рамках управленческой трансакции;
 - 2) в рамках рационирующей трансакции;
 - 3) в рамках торговой трансакции;
 - 4) ни в одном из вышеперечисленных типов трансакций.

3. Отметьте верные утверждения:

- 1) Трансакции сделки представляют собой свободное перераспределение прав собственности на редкие блага между равными с правовой точки зрения экономическими агентами;
- 2) Государство является невидимым участником всех торговых трансакций;
- 3) В торговой трансакции для осуществления фактического отчуждения и присвоения прав собственности и свобод необходимо обоюдное согласие сторон необязательно;
- 4) все утверждения верны.

4. Укажите соответствие между типами трансакций и правовым статусом их участников:

Тип трансакции	Основа взаимоотношений
1) трансакция сделки	А. вынужденное признание различий в правовом статусе
2) трансакция управления	В. добровольное признание различий в правовом статусе
3) трансакция рационирования	С. одинаковый правовой статус, различная переговорная сила

5. Распределение издержек и выгод от создания богатства происходит в результате осуществления трансакции:

- 1) сделки;
- 2) управления;
- 3) рационирования;
- 4) сделки и управления.

6. Активы, которые не могут быть использованы альтернативным образом без существенной потери в их производственном потенциале - это:

- 1) специфичные активы;
- 2) неспецифичные активы;
- 3) малоспецифичные активы;
- 4) специфичные и малоспецифичные активы.

7. Активы, специфичность которых крайне высока, т.е. ценность которых при альтернативном использовании падает практически до нуля, называются:

- 1) специфичными;
- 2) неспецифичными;

- 3) идиосинкразическими;
- 4) специальными.

8. Фундаментальная трансформация рыночных отношений в отношения взаимозависимости характеризует транзакции типа:

- 1) разовая сделка с участием активов общего назначения;
- 2) повторяющаяся сделка с участием активов общего назначения;
- 3) разовая сделка с участием специфичных активов;
- 4) повторяющаяся сделка с участием специфичных активов.

9. Примером транзакции рационализации является:

- 1) покупка компанией новых активов;
- 2) найм компанией управляющего для новых активов;
- 3) уплата компанией налога на прибыль, полученную с новых активов;
- 4) направление государством средств, полученных в форме налогов, на субсидирование малого бизнеса.

10. Укажите соответствие между видами активов и типами транзакций:

Тип транзакции	Содержание транзакции
1) разовая сделка с участием активов общего назначения	А. строительство скважины для добычи нефти
2) повторяющаяся сделка с участием активов общего назначения	В. поставка сельхозтехники и запасных частей к ней
3) разовая сделка с участием специфичных активов	С. покупка пылесоса в магазине бытовой техники
4) повторяющаяся сделка с участием специфичных активов	Д. покупка хлеба для институтской столовой у одного и того же производителя

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика: учеб. пособие. - М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 4).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 4).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл.3).

4. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 2).

5. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. - 336 с. (гл.4).

6. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 2).

7. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е

изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002 . - 591 с. (гл. 7).

8. Шаститко А.Е. Достоверность обязательств в дискретных структурных альтернативах управления транзакциями. – М.: Промышленник России, 2008. - 48 с.

СЕМИНАР № 5

Тема

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Владеть: использовать инструментарий и методы экономического анализа и уметь применять на практике полученные знания при анализе формальных и качественных моделей институциональной тематики при исследовании институтов современной экономики (ПК-15).

Основные термины и понятия:

ex ante издержки,
ex post издержки,
издержки ведения переговоров,
издержки выявления альтернатив,
издержки заключения контракта,
издержки защиты от оппортунистического поведения,
издержки измерения,
издержки поиска информации,
издержки спецификации и защиты прав собственности,
отлынивание,
проблема "принципал-агент",
транзакционные издержки,
трансформационные издержки.

Темы докладов:

1. Транзакционные издержки: определение, условия возникновения, значение.
2. Виды транзакционных издержек и средств их минимизации.
3. Проблема транзакционных издержек в рамках отдельной фирмы (издержки оппортунистического поведения, отлынивание, проблема "принципал-агент").
4. Транзакционные издержки экономической системы (на примере рыночной, командной, переходной экономик).
5. Изменяющийся мир и новые виды транзакционных издержек.

Вопросы для обсуждения:

1. Что такое "транзакционные издержки"? Чем они отличаются от других видов издержек?
2. Какова динамика транзакционных издержек и ее структура в современной экономике? С чем связаны эти изменения?
3. Были бы транзакционные издержки нулевыми, если бы информация была совершенной? Почему?
4. Чем можно объяснить длительное существование неэффективных институтов?
5. Дайте определение понятию специфичности активов. Приведите примеры разных типов специфичности активов.
6. Используя классификацию Норта-Эггертссона, опишите транзакционные издержки самостоятельного поиска жилья на рынке вторичной недвижимости.
7. Каким образом развитие технологий новой экономики повлияло на структуру издержек поиска на потребительских рынках?
8. Приведите примеры транзакционных издержек, возникающих в процессе обучения в МИСиС.

Тесты:

1. Транзакционные издержки в экономике иногда сравнивают с трением в физической системе, потому что:
 - 1) подобное определение облегчает измерение транзакционных издержек;
 - 2) их зачастую игнорируют при решении экономических задач так же, как и трение при решении задач физических;
 - 3) эти издержки, как и трение, - именно "то, чего не хватает до равновесия";
 - 4) все вышеперечисленное верно.
2. Если высокие транзакционные издержки обуславливают отказ экономического агента от реализации транзакции, то такие издержки называются:
 - 1) альтернативными транзакционными издержками;
 - 2) прямыми транзакционными издержками;
 - 3) издержками координации;
 - 4) издержками мотивации.
3. К издержкам *ex ante* относятся издержки:
 - 1) поиска информации;
 - 2) принуждения к исполнению контрактов;
 - 3) ведения переговоров;
 - 4) мониторинга;
 - 5) верно 1) и 3).
4. К издержкам *ex post* относятся издержки:
 - 1) составления контракта;

- 2) ведения переговоров;
 - 3) мониторинга;
 - 4) защиты от третьих лиц;
 - 5) верно 3) и 4).
5. Связь между издержками *ex ante* и *ex post*:
- 1) отсутствует; применительно к доверительным товарам издержки измерения *ex post* несет продавец, а *ex ante* - покупатель;
 - 2) отсутствует; более того, эти группы издержек принадлежат к различным классификациям: *ex ante* к классификации Норта-Эггертссона, а *ex post* к классификации Милгрорма-Робертса;
 - 3) существует в рамках классификации Милгрорма-Робертса;
 - 4) существует в рамках классификации Норта-Эггертссона.
6. Выберите верные утверждения. Согласно Д.Норту:
- 1) на уровень и структуру транзакционных издержек влияют размер рынка и степень персонификации отношений;
 - 2) на уровень и структуру транзакционных издержек влияют идеологические установки, представления индивидов и иные культурные факторы;
 - 3) на уровень и структуру транзакционных издержек влияет система принуждения;
 - 4) сложность товара влияет на издержки измерения, но не влияет на транзакционные издержки;
 - 5) верно 1) и 3).
7. Издержки координации:
- 1) возникают на рынке;
 - 2) возникают внутри фирм;
 - 3) возникают и на рынке, и внутри фирм;
 - 4) выделяются в классификации Милгрорма-Робертса;
 - 5) верно 3) и 4).
8. Издержки мотивации:
- 1) это издержки передачи информации всем сотрудникам фирмы и выработки эффективного плана деятельности этой фирмы;
 - 2) это издержки обеспечения контроля, мониторинга и сбора информации о соблюдении партнерами взаимных обязательств;
 - 3) порождаются неполнотой и несовершенством информации, а также оппортунизмом;
 - 4) все вышеперечисленное верно;
 - 5) верно 2) и 3).
9. Отметьте те утверждения, которые являются истинными в отношении транзакционных благ:
- 1) Транзакционные блага - это издержки, возникающие в процессе физического изменения материала, конечным результатом которого является продукт

определенной ценности;

- 2) Трансакционные блага - это институты и технологии, доступ к которым хозяйствующий субъект может приобрести бесплатно или за определенную плату с целью снижения собственных трансакционных издержек;
- 3) К трансакционным благам, в частности, относятся деньги;
- 4) С трансакционными благами ассоциируется процесс обмена;
- 5) верно 2) и 3).

10. Издержки оппортунистического поведения являются следствием:

- 1) недобросовестного поведения одной из сторон;
- 2) непредумышленных действий одной из сторон;
- 3) незнанием одной из сторон существующего законодательства;
- 4) издержек поиска информации.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика: учеб. пособие. - М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 4).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 5).

Дополнительная

3. Акерлоф Дж. Рынок "лимонов": неопределенность качества и рыночный механизм// THESIS, вып. 5, С. 91-104.

4. Бренделева Е.А. Неинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл.3).

5. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 2).

6. Капелюшников Р.И. Категория трансакционных издержек / Р.И. Капелюшников // Как это делается. Финансовые, социальные и информационные технологии. Исследования и разработки. - 1994. - Вып. 3. - С. 25-48.

7. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл. 4).

8. Малахов С. Трансакционные издержки в российской экономике / С. Малахов // Вопросы экономики. - 1997. - № 7. - С. 77-86.

9. Милгром П., Робертс Дж. Экономика, организация и менеджмент: В 2-х т. / Пер. с англ. под редакцией И.И. Елисеевой, В.Л. Тамбовцева - СПб.: Экономическая школа, 2004. Т. 1 - 468 с. (гл. 5).

10. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 2).

11. Уильямсон О.И. Экономические институты капитализма. Фирмы, рынки, "отношенческая" контрактация, СПб.: Лениздат, 1996. - 702 с. (гл. 1).

12. Шаститко А.Е. Трансакционные издержки (содержание, оценка и взаимосвязь с проблемами трансформации) / А.Е. Шаститко // Вопросы экономики. - 1997. - № 7. - С. 65-76.

СЕМИНАР № 6

Тема

ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ. СПЕЦИФИКАЦИЯ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Владеть: использовать инструментарий и методы экономического анализа и уметь применять на практике полученные знания при анализе формальных и качественных моделей институциональной тематики при исследовании институтов современной экономики (ПК-15).

Основные термины и понятия:

"пучок" прав,
"размывание" прав собственности,
англосаксонская система права,
исключительность правомочия,
категория собственности,
континентальная система права,
перечень Оноре,
право владения,
право пользования,
право управления,
спецификация прав собственности.

Темы докладов:

1. Перечень Оноре и проблема спецификации прав собственности.
2. Формирование прав собственности.
3. Роль защиты прав собственности в развитии экономической системы.
4. "Наивная" теория возникновения прав собственности.
5. Теория "поиска ренты".

Вопросы для обсуждения:

1. Что понимается под правами собственности? Что такое собственность?
2. Назовите и поясните основные элементы перечня Оноре.
3. Что такое спецификация прав собственности?
4. Что такое "размывание" прав собственности? Что является причиной "размытых" прав собственности? Приведите примеры.
5. Какие проблемы связаны с запрещением вредного использования собственности?
6. В теневой экономике (экономике организованной преступности) принципиально невозможно законное закрепление прав собственности. К каким отличиям преступного бизнеса от легального это приводит и почему?
7. Возможно ли совершение сделок в отсутствие безопасности владения?

8. Как экономическая теория определяет права собственности, и в чем отличие этого подхода от юридического определения права собственности?

9. Что такое "пучок прав собственности"? Поясните связь между теми правомочиями, которые входят в пучок прав собственности на актив, и ценностью этого актива.

10. Объясните, какова роль прав собственности на микроуровне и на макроуровне. Приведите примеры.

Тесты:

1. Спецификация прав собственности означает:
 - 1) определение законных путей передачи собственности;
 - 2) исключение других субъектов из свободного доступа к ресурсу;
 - 3) определение объекта собственности;
 - 4) определение субъекта собственности.

2. Что из указанных действий относится к понятию "размывания" прав собственности:
 - 1) ограничение государства на свободную продажу земли;
 - 2) добровольное делегирование части правомочий;
 - 3) ограничения государства на предприятия, загрязняющие окружающую среду;
 - 4) приобретение прав собственности, связанное с нарушением законодательства в ходе приватизации.

3. Теория прав собственности рассматривает:
 - 1) проблему размывания прав собственности;
 - 2) проблему внешних эффектов;
 - 3) проблему спецификации прав собственности;
 - 4) проблему формирования частной собственности.

4. К числу экономических результатов спецификации и защиты прав собственности относятся (исключите лишнее):
 - 1) появление рутин, обеспечивающих эффективную внутрифирменную организацию;
 - 2) оптимизация в распределении ресурсов;
 - 3) эффективное, в конечном счете, распределение правомочий;
 - 4) снижение неопределенности во взаимодействиях индивидов.

5. Установите соответствие между именами экономистов и названиями публикаций.

1. Торстейн Веблен	А. "Институты, институциональные изменения и функционирование экономики"
2. Джон Коммонс	В. "Экономические циклы. Проблема и ее постановка"
3. Оливер Уильямсон	С. "Институциональная экономическая теория"
4. Рональд Коуз	Д. "Теория праздного класса"
5. Дуглас Норт	Е. "Проблема социальных издержек"
6. Уэсли Клэйр Митчелл	Ф. "Теория экономического развития"
7. Йозеф Шумпетер	Г. "Экономические институты капитализма. Фирма, рынки, "отношенческая" контрактация"

6. Ваш сосед не дает вам готовиться к занятиям, допоздна слушая громкую музыку и устраивая вечеринки. Что вы предпримете, зная основные положения теории прав собственности:

- 1) пойдете жаловаться в милицию;
- 2) пригласите друзей и попытаетесь разговаривать с ним с позиции силы;
- 3) предложите помощь в покупке аудиокассет по более низкой цене в обмен на гарантии тишины в вечернее время;
- 4) будете ходить к соседу в гости и слушать музыку вместе с ним.

7. Администрация региона под давлением активистов-экологов решила закрыть химическое предприятие. О фактическом использовании какого правомочия это свидетельствует:

- 1) права владения;
- 2) права распоряжения;
- 3) права на естественный характер правомочий;
- 4) права на запрещение вредного использования.

8. Для ликвидации последствий чернобыльской катастрофы необходимо согласно теории прав собственности:

- 1) увеличить зарплату тем, кто работает в зараженной зоне;
- 2) увеличить налоги на атомные электростанции;
- 3) выплатить компенсационные платежи всем, кто жил в зараженной зоне;
- 4) понизить законодательно установленный порог предельно допустимой концентрации вредных веществ.

9. Опишите распределение правомочий (каких и между кем), возникающих при трасте (доверительном управлении банком вашими средствами), используя подход А. Оноре.

Правомочия	Клиент	Банк	Государство
1. Право владения 2. Право пользования 3. Право управления 4. Право на доход 5. Право на капитальную стоимость 6. Право на безопасность 7. Право на наследование 8. Бессрочность 9. Запрещение вредного использования 10. Ответственность в виде взыскания 11. Остаточный характер			

10. Опишите распределение правомочий (каких и между кем), возникающее при найме квартиры, используя подход А. Оноре.

Правомочия	Съемщик	Владелец	Муниципалитет
1. Право владения 2. Право пользования 3. Право управления 4. Право на доход 5. Право на капитальную стоимость 6. Право на безопасность 7. Право на наследование 8. Бессрочность 9. Запрещение вредного использования 10. Ответственность в виде взыскания 11. Остаточный характер			

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика: учеб. пособие. - М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 3).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 6).

Дополнительная

3. Бенам А. Права собственности в переходной экономике: комментарии по поводу того, что знают экономисты / А. Бенам, Л. Бенам // Экономическая наука современной России. - 1999. - № 3. - С. 123-138.

4. Бренделева Е.А. Неонституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл. 4).

5. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 3).
6. Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности. - М.: ИМЭМО РАН, 1991. - 73 с.
7. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл. 4).
8. Норт Дуглас Институты, институциональные изменения и функционирование экономики \ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. - 180 с.- (Современная институционально-эволюционная теория). (гл. 4).
9. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 3).
10. Старк Д. Рекомбинированная собственность и рождение восточноевропейского капитализма / Д. Старк // Вопросы экономики. - 1996. - № 6. - С. 4-24.
11. Тимофеев Л. Общественный договор "ноль прав собственности" и теневой порядок // Вопросы экономики. - 1999. - №4. - С. 61-78.
12. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл. 4).

СЕМИНАР № 7

Тема

ВНЕШНИЕ ЭФФЕКТЫ. ТЕОРЕМА КОУЗА

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: сравнительные возможности различных направлений современного институционализма и решаемые ими задачи (ОК-4);

Владеть: навыками работы с оригинальными научными публикациями по институциональной экономике (ОК-4).

Основные термины и понятия:

внешние эффекты (экстерналии),
денежный внешний эффект,
интериоризация экстерналий,
потребительский внешний эффект,
теорема Коуза,
технологический внешний эффект.

Темы докладов:

1. Внешние эффекты в рыночной экономике.
2. Значение теоремы Коуза.
3. Верна ли теорема Коуза?
4. Правило ответственности: теорема Познера.
5. Российская приватизация в свете теоремы Коуза.

Вопросы для обсуждения:

1. Что такое внешний эффект?
2. Что такое потребительская, технологическая экстерналия?
3. Что такое денежный внешний эффект?
4. Чем внешние экстерналии отличаются от внутренних?
5. Создает ли внешний эффект образование? Если создает, то какой и в чем он выражается?
6. В чем заключается общий смысл теоремы Коуза?
7. Какова, на ваш взгляд, наиболее удачная формулировка теоремы Коуза?
8. В чем заключается общий смысл теоремы Познера?
9. Какое решение проблемы внешних эффектов было предложено А. Пигу? Приведите аргументы Р. Коуза против "налога Пигу".
10. Какие проблемы связаны с запрещением вредного использования собственности?

Тесты:

1. Согласно теореме Коуза, имеется три условия, обеспечивающие нейтральность первоначального распределения прав собственности относительно конечного размещения ресурсов (исключите лишнее):
 - 1) отсутствие трансакционных издержек;
 - 2) отсутствие вмешательства государства в экономику;
 - 3) отсутствие эффекта богатства;
 - 4) четкая спецификация прав собственности.
2. Один из выводов теоремы Коуза заключается в том, что достижению оптимального распределения правомочий препятствует, в частности:
 - 1) высокая степень монополии в рассматриваемой отрасли;
 - 2) отсутствие четкой спецификации прав собственности;
 - 3) нетранзитивность общественных предпочтений;
 - 4) вмешательство государства в экономику.
3. Решение проблемы внешних эффектов по Коузу предполагает:
 - 1) введение государством налога на производителей экстерналий;
 - 2) уплату нарушителем единовременного штрафа;
 - 3) решение вопроса между производителем экстерналий и пострадавшими без привлечения государства;
 - 4) решение вопроса между производителем экстерналий и пострадавшими в суде.
4. Выберите неверное утверждение:
 - 1) Одной из основополагающих идей Коуза является то, что ущерб - взаимообязывающее явление;
 - 2) Теорема Коуза недействительна, если господствует государственная форма собственности;
 - 3) Чем сильнее загрязняется окружающая среда, тем более четко согласно тео-

- реме Коуза должны быть определены границы прав собственности;
- 4) Проблема кислотных дождей не может быть решена, если плохо специфицированы межгосударственные (международные) права собственности.
 5. Рабочий поселок сталеваров расположен вблизи металлургического завода, отходы которого загрязняют окружающую среду. Если сталевары требуют повышения своей зарплаты за жизнь в опасных для здоровья условиях, то удовлетворение подобных требований - это:
 - 1) введение корректирующих субсидий;
 - 2) интериоризация внешнего эффекта;
 - 3) превращение здоровья рабочих в чистое общественное благо;
 - 4) гашение положительного внешнего эффекта.
 6. Теорема Коуза действительна:
 - 1) для экономики Робинзона Крузо;
 - 2) для двух участников;
 - 3) для десяти участников;
 - 4) не зависит от числа участвующих в сделке.
 7. Дополните предложение: Эффекты производства или потребления данного блага, воздействие которого на третьих лиц никак ее отражается на цене этого блага, называются _____ эффекты (указать одним словом).
 8. Дополните предложение: Сумма общих частных издержек и общих внешних издержек называется "общие _____ издержки" (указать одним словом).
 9. Отрицательным внешним эффектом деятельности завода по производству минеральных удобрений является:
 - 1) падение спроса на органические удобрения;
 - 2) уменьшение цен на минеральные удобрения;
 - 3) уменьшение числа туристов, опасаящихся неблагоприятной экологии региона;
 - 4) уменьшение применения ручного труда в сельском хозяйстве.
 10. Общий смысл теоремы Познера заключается в том, что:
 - 1) правами должен быть наделен тот, кто в случае решения вопроса не в его пользу понесет наибольший ущерб;
 - 2) правами должен быть наделен тот, кто в случае решения вопроса не в его пользу понесет наименьший ущерб;
 - 3) при положительных трансакционных издержках суд должен сделать то, что не способен сделать рынок;
 - 4) все ответы верны.

Литература

Основная

1. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 3).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 6).

Дополнительная

3. Ерзнкян Б. Постсоциалистическая приватизация и корпоративное управление в свете теоремы Коуза / Б. Ерзнкян // Вопросы экономики. – 2005. – № 7. – С. 121–135;

4. Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности. - М.: ИМЭМО РАН, 1991. - 73 с.

5. Коуз Р. Проблема социальных издержек / Фирма, рынок и право: Пер. с англ. - М.: Дело ЛТД, 1993. - С. 87-169.

6. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл. 4).

7. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 3).

8. Познер Р. Экономический анализ права: в 2-х т./ Пер с англ. Под ред В.Л.Тамбовцева. - СПб.: Экономическая школа, 2004. Т. 1. - 552 с.

9. Тамбовцев В.Л. Право и экономическая теория: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2005. - 224 с. (Учебники экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова).

10. Шаститко А. Теорема Коуза: проблемы и недоразумения / А. Шаститко // Вопросы экономики. - 2002. - № 10. - С. 96-99.

СЕМИНАР № 8 КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА № 1

Форма проведения контрольной работы: компьютерное тестирование

Вопросы для подготовки к контрольной работе

1. Возникновение традиционного институционализма.
2. Традиционный институционализм 1950 –1970-х гг.
3. Методологические различия неоклассической экономической теории и не-оинституционализма.
4. Неоинституциональная теория: основные предпосылки.
5. "Старый" и "новый" институционализм: сходство и различия.
6. Институциональный анализ сегодня (основные направления).
7. Роль рутин в процессе принятия решений.
8. Рутины и ментальные модели.
9. Ценности, нормы и правила.
10. Классификация правил.
11. Правила координации.
12. Правила кооперации.

13. Правила распределения.
14. Формальные и неформальные правила.
15. Пирамида формальных правил (по Д. Норту).
16. Взаимосвязь формальных и неформальных правил.
17. Проблема соблюдения правил.
18. Институт как единица анализа.
19. Типы институтов.
20. Функции институтов.
21. Формальные и неформальные институты.
22. Понятие транзакции.
23. Классификация транзакций по Дж. Коммонсу.
24. Классификация транзакций по О. Уильямсону.
25. Управление транзакциями.
26. Транзакционные издержки: определение, условия возникновения, структура.
27. Классификация транзакционных издержек Норта-Эггертссона.
28. Классификация транзакционных издержек Милгрона-Робертса.
29. Проблемы эмпирической оценки транзакционных издержек.
30. Роль концепции транзакционных издержек.
31. Права собственности в новой институциональной экономической теории.
32. Структура прав собственности.
33. Ограничение и расщепление прав собственности.
34. Проблема спецификации/размывания прав собственности.
35. Экстерналии и провалы рынка в трактовке неoinституционализма.
36. Сущность теорема Коуза.
37. Выводы из теоремы Коуза.
38. Теорема Познера.
39. Общественная собственность в НИЭТ.
40. Коммунальная собственность в НИЭТ.
41. Частная собственность в НИЭТ.
42. Государственная собственность в НИЭТ.

СЕМИНАР № 9

Тема

ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ КОНТРАКТОВ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Владеть: навыками самостоятельного анализа формальных и качественных моделей

институциональной тематики (ПК-15).

Основные термины и понятия:

контракт (договор),
отношенческий контракт,
неполный контракт,
параметры контракта,
постконтрактный оппортунизм,
предконтрактный оппортунизм,
реальный контракт,
совершенный контракт,
структура контракта.

Темы для докладов:

1. Юридический и экономический подходы к понятию "контракт".
2. Классификация контрактов: классический, неоклассический, отношенческий (имплицитный) контракты.
3. Совершенный и реальный контракт.
4. Санкции в теории контрактов.
5. Контракты новой экономики и экономики услуг.

Вопросы для обсуждения:

1. В чем различия экономического и юридического подходов к понятию контракт (договор)?
2. В чем состоит специфика определения контракта в новой институциональной экономической теории?
3. В чем суть базовых принципов контрактных отношений?
4. В каких случаях и почему в юридической практике ограничивается действие принципа свободы договора?
5. Перечислите и охарактеризуйте основные элементы структуры контракта. Опишите эти элементы на примере контракта между владельцем квартиры и работниками, которые делают в ней ремонт.
6. Какие элементы структуры контракта приобретают особую важность с увеличением продолжительности контракта? Почему? Приведите примеры, подтверждающие Вашу точку зрения.
7. Зачем нужны типовые формы договоров?
8. Выделите причины несовершенства реальных контрактов. На примере взаимодействия студента и университета покажите, почему стороны не могут заключить совершенный контракт.

Тесты:

1. Совокупность правил, структурирующих в пространстве и во времени обмен между двумя (и более) экономическими агентами посредством определения обмениваемых прав и взятых обязательств и определения механизма их соблюдения - это:
 - 1) гражданский кодекс;

- 2) контракт;
 - 3) закон;
 - 4) положение о заключении договора.
2. Базовому принципу свободы договора не удовлетворяет:
- 1) публичный договор;
 - 2) договор присоединения;
 - 3) добровольное рабство;
 - 4) рабство.
3. Выберите верные утверждения:
- 1) Принцип координации интересов подразумевает право экономических агентов на определение формы и содержания контракта;
 - 2) Базовые принципы теории контрактов не позволяют экономическим агентам определять содержание договора, примером чего является договор присоединения;
 - 3) Базовые принципы теории контрактов не позволяют экономическим агентам решать, вступать в контракт или нет, примером чего является публичный договор;
 - 4) Принцип координации интересов и принцип свободы договора не допускают вступления экономических агентов в невыгодные для них контрактные отношения.
4. К элементам структуры контракта относятся:
- 1) предмет контракта;
 - 2) размер контракта;
 - 3) продолжительность контракта;
 - 4) ожидаемое поведение участников контрактных отношений.
5. К параметрам контракта относятся:
- 1) размер контракта;
 - 2) правила, которыми руководствуются стороны в оговоренных контрактом действиях в будущем;
 - 3) реальное равенство (или неравенство) участников контрактных отношений;
 - 4) степень формализации контракта.
6. Несовершенство реальных контрактов обусловлено:
- 1) ограниченностью предвидения человека;
 - 2) существованием издержек осуществления расчетов и переговоров при заключении договоров;
 - 3) существованием определенной деятельности или информация, оказывающей влияние на выгоду, которую получают стороны, и которая может оказаться не наблюдаемой третьей стороной и не поддающейся проверке в суде;
 - 4) опасностью постконтрактного оппортунизма.

7. Контракт не является совершенным, если:
- 1) он точечный;
 - 2) он бессрочный;
 - 3) он не оптимальный для каждой из сторон во все моменты времени;
 - 4) в нем прописаны не все возможные варианты развития событий.
8. Совершенный контракт - это:
- 1) контракт, предусматривающий действия сторон при каждом возможном варианте развития событий;
 - 2) контракт, предусматривающий для каждого возможного варианта развития событий распределение выгод и издержек между сторонами;
 - 3) контракт, который может и не быть оптимальным для каждой из сторон во все моменты времени (значение в таком контракте имеет лишь ожидаемая полезность от него в целом);
 - 4) контракт, в котором учитываются все возможные случаи несоблюдения одной из сторон его условий и предусматриваются соответствующие штрафные санкции.
9. Принцип свободы договора означает:
- 1) стороны свободны преследовать собственные интересы;
 - 2) стороны изначально свободны в волеизъявлении;
 - 3) стороны свободны в принятии решения о вступлении (или не вступлении) в конкретную сделку;
 - 4) стороны свободны согласовывать свои действия.
10. Принцип согласования (координации) интересов означает:
- 1) все участники экономической жизни имеют и преследуют собственные интересы;
 - 2) все участники экономической жизни могут согласовать свои интересы;
 - 3) взаимодействие участников возможно, только если будут стараться скоординировать свои интересы;
 - 4) взаимодействие участников возможно, только если они скоординируют свои интересы.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 3).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 7).

Дополнительная

3. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 3).

4. Крючкова П. Саморегулирование бизнеса как способ управления контрактными отношениями / П. Крючкова // Вопросы экономики - 2001. - № 6. - С. 129-143.

5. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл. 4).
6. Норт Дуглас Институты, институциональные изменения и функционирование экономики \ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. - 180 с.- (Современная институционально-эволюционная теория). (гл. 7).
7. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 3).
8. Основы теории контрактов: модели и задачи: Учеб. пособие / М.М. Юдкевич, Е.А. Подколзина, А.Ю. Рябинина. - М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2002. - 352 с.
9. Скоробогатов А. Теория организации и модели неполных контрактов // Вопросы экономики. - 2007. - № 12. - С. 71-95.
10. Тамбовцев В.Л. Введение в экономическую теорию контрактов: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2004. - 144 с.
11. Харт О.Д. Неполные контракты и теория фирмы / Природа фирмы. Под ред. О.И. Уильямсона и С.Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. (С. 206-236).
12. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл. 4).

СЕМИНАР № 10

Тема

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ КОНТРАКТОВ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Владеть: навыками самостоятельного анализа формальных и качественных моделей институциональной тематики (ПК-15).

Основные термины и понятия:

вымогательство,
классический контракт,
моральный риск,
неблагоприятный отбор,
неоклассический контракт,
отношение "принципал-агент",
рационирование,
скрытая информация,
скрытые действия,
фильтрация.

Темы докладов:

1. Права собственности и контракты.
2. Сравнительные параметры трансакций и их значение для теории контрактов.
3. Эффективная организация трансакций в зависимости от их параметров.
4. Особенности контрактов, используемых в России.
5. Специфичность активов и типы контрактов.

Вопросы для обсуждения:

1. Приведите пример неблагоприятного отбора на рынке труда. Почему в данном случае возникает неблагоприятный отбор и в чем он заключается? Охарактеризуйте влияние неблагоприятного отбора на благосостояние каждого участника взаимодействия.

2. Какая из сторон, принципал или агент, заинтересована в предотвращении неблагоприятного отбора? Какие механизмы доступны участникам взаимодействия?

3. Каким образом механизм сигналов способствуют решению проблемы неблагоприятного отбора? Кто из участников взаимодействия имеет возможность подать сигнал и заинтересован в этом? Проиллюстрируйте Ваш ответ примером.

4. Может ли высокая цена, назначаемая продавцом, служить сигналом о высоком качестве товара? Аргументируйте свой ответ.

5. Может ли принципал выявить скрытые характеристики потенциальных агентов? Если нет, то почему? Если да, то каким образом он может действовать?

6. Покажите на примере, каким образом механизм фильтрации позволяет решить проблему неблагоприятного отбора.

7. Какие факторы и почему обуславливают возникновения морального риска?

8. Приведите пример морального риска на рынке труда. Каковы причины его возникновения? Аргументируйте свой ответ.

9. Опишите отношения между менеджерами и акционерами в терминах теории агентства. Кто в данном случае является принципалом, а кто - агентом? Какая из сторон получает возможность вести себя оппортунистически?

10. В какой ситуации работодатель может прибегнуть к вымогательству? Какие способы защиты от вымогательства доступны работнику?

Тесты:

1. Предпосылки теории агентства гласят:
 - 1) индивиды рациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений равномерно;
 - 2) индивиды нерациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений равномерно;
 - 3) индивиды рациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений неравномерно;

- 4) индивиды нерациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений неравномерно.
2. Как распределена информация между участниками контрактных отношений в теории агентства?
 - 1) равномерно: и агент, и принципал наделены одинаковой информацией;
 - 2) неравномерно: принципал знает о реализуемом контракте больше агента;
 - 3) неравномерно: агент знает о реализуемом контракте больше принципала;
 - 4) неравномерно и случайно: нельзя точно сказать, кто обладает большей информацией о реализуемом контракте.
3. Фундаментальная трансформация по О. Уильямсону - это:
 - 1) контракт с непартнерским типом взаимоотношений;
 - 2) повторяющийся контракт с партнерским типом доверительных отношений;
 - 3) отношения, в которых доминирует постконтрактный оппортунизм сторон;
 - 4) верны ответы 1) и 3).
4. Выберите верные утверждения, касающиеся неоклассического контракта:
 - 1) не признает контрактную неполноту;
 - 2) не требует доверия к третьей стороне, поскольку решения арбитражного суда имеют юридическую силу и обязательны к исполнению;
 - 3) используется для оформления разовых сделок со специфичными активами;
 - 4) допускает обращения сторон к третейскому суду для разрешения конфликтов.
5. К механизмам борьбы с неблагоприятным отбором относятся:
 - 1) рационирование;
 - 2) фильтрация;
 - 3) сигналы;
 - 4) репутация.
6. Выберите верные утверждения:
 - 1) Механизм рационирования на рынке кредитов снижает вероятность неблагоприятного отбора среди потенциальных заемщиков;
 - 2) Прием на работу лишь дипломированных специалистов является примером механизма фильтрации;
 - 3) Механизмы рационирования и фильтрации отличаются распределением издержек в отношениях "принципал-агент";
 - 4) Механизм рационирования отличается от механизма сигналов распределением издержек в отношениях "принципал-агент".
7. Сигналами на рынке труда являются:
 - 1) диплом;
 - 2) устное заявление работника о своем типе;
 - 3) резюме;

- 4) выбор агентом определенного контракта.
8. Выберите верные утверждения, описывающие механизм фильтрации:
 - 1) Работник не соглашается на предложенный работодателем контракт, работодатель не может определить его тип;
 - 2) Работник не соглашается на предложенный работодателем контракт, работодатель определяет его тип;
 - 3) Работодатель принимает на работу только дипломированных специалистов;
 - 4) Работодатель проводит тщательный отбор работников на основе собеседования.
9. В отношениях "менеджер-акционер" внутренние и внешние механизмы борьбы с моральным риском будут отличаться тем, что:
 - 1) внутренние (например, угроза поглощения) будут задаваться внутри фирмы ее генеральным директором, а внешние (например, мониторинг со стороны лицензирующего органа) - рынком;
 - 2) внутренние (например, оплата по результату) будут задаваться внутри фирмы ее генеральным директором, а внешние (например, репутация агентов на рынке) - рынком;
 - 3) внутренние (например, мониторинг) будут доступны акционеру и будут, в случае их применения, им и оплачиваться, а внешние (например, угроза поглощения) будут задаваться рынком;
 - 4) верного ответа нет.
10. Неполный контракт - это:
 - 1) то же, что и несовершенный контракт: в нем определены не все возможные будущие состояния природы, правила поведения участников и механизмы улаживания конфликтов;
 - 2) то же, что и неоклассический контракт, признающий контрактную неполноту и потому обращающийся к третьей стороне для улаживания конфликтов;
 - 3) контракт, в котором не могут быть определены все параметры в силу ненаблюдаемости части из них для третьей стороны;
 - 4) верно все вышеперечисленное.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 3).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 8).

Дополнительная

3. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 3).

4. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл. 4).

5. Норт Дуглас Институты, институциональные изменения и функционирование экономики \ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З.

Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. - 180 с.- (Современная институционально-эволюционная теория). (гл. 7).

6. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 3).

7. Основы теории контрактов: модели и задачи: Учеб. пособие / М.М. Юдкевич, Е.А. Подколзина, А.Ю. Рябикина. - М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2002. - 352 с.

8. Скоробогатов А. Теория организации и модели неполных контрактов // Вопросы экономики. - 2007. - № 12. - С. 71-95.

9. Тамбовцев В.Л. Введение в экономическую теорию контрактов: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2004. - 144 с.

10. Тамбовцев В.Л. Контрактная модель стратегии фирмы / В.Л. Тамбовцев. - М.: Экон. фак. МГУ, ТЕИС, 2000. - 83 с.

11. Уильямсон О.И. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, "отношенческая" контрактация. - СПб.: Лениздат, 1996. - 702 с. (гл. 2,3).

12. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл. 4).

СЕМИНАР № 11

Тема

ФИРМА: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Владеть: навыками поиска и использования информации, необходимой для осуществления институционального анализа современной экономики (ОК-4).

Основные термины и понятия:

вертикальная интеграция,
границы фирмы,
контракт о найме,
право на остаточный доход,
селективное вмешательство,
существование фирмы,
функциональная теория фирмы,
центральный агент.

Темы докладов:

1. Проблема взаимоотношений принципала и агента.
2. Варианты решения проблемы принципала и агента.
3. Трансакционные издержки внутри фирмы.
4. Издержки влияния (по П. Милгрому).
5. Базовые структуры управления корпорацией.

Вопросы для обсуждения:

1. Как рассматривает фирму стандартная экономическая теория? В чем преимущества и недостатки этого подхода?
2. На какие основные вопросы должна дать ответ институциональная теория фирмы?
3. Каким образом, с точки зрения О. Уильямсона, проблема вымогательства приводит к формированию фирмы?
4. Как Р. Коуз объясняет возникновение фирмы и ее границы? В чем состоит основная заслуга Коуза?
5. Почему А. Алчиан и Г. Демсетц не видят различий между контрактом, заключаемым на рынке, и контрактом внутри фирмы?
6. В чем отличие контракта о найме от обычного рыночного контракта?
7. Как О. Уильямсон определяет границы фирмы?
8. В чем преимущества и недостатки интеграции с точки зрения подхода прав собственности?
9. Как организована система контроля над работой студента в вашем институте? Элементы каких моделей она включает: соревнование агентов, участие агентов в результатах совместной деятельности, учебное заведение как коалиция агентов?

Тесты:

1. Предположим, что вы владелец сети коммерческих киосков в разных частях города. Для работы в них вы нанимаете продавцов, в основном семейных женщин, причем их альтернативная заработная плата на рынке труда низкая. Каким образом лучше мотивировать продавцов в увеличении товарооборота - именно в этом заключаются ваши интересы как владельца киосков:
 - 1) чаще посещать торговые точки, контролируя добросовестность продавцов;
 - 2) увязывать оплату продавцов с торговой выручкой;
 - 3) сдавать киоски в аренду продавцам;
 - 4) премировать только тех продавцов, которые обеспечили наибольший товарооборот;
 - 5) сделать продавцов совладельцами торгового предприятия.
2. В каких фирмах - регулируемых или государственных у управляющих больше возможностей для оппортунистического поведения:
 - 1) в регулируемых;
 - 2) в государственных;
 - 3) в обоих типах фирм оппортунизм исключен;
 - 4) в обоих типах равные возможности.
3. Вопросы, на которые должна отвечать институциональная теория фирмы:
 - 1) каковы критерии выбора решений;
 - 2) почему фирма существует;

- 3) каковы границы фирмы;
 - 4) насколько рационально поведение фирмы.
-
4. К числу основных предпосылок неоклассической теории фирмы относятся:
 - 1) многовариантность выбора решения;
 - 2) совершенство информации;
 - 3) полная рациональность поведения;
 - 4) стабильность цен;
 - 5) учет особенностей внутренней организации.
-
5. Собственник и управляющий в одном лице - эта характеристика подходит для _____ фирмы:
 - 1) частнопредпринимательской и государственной;
 - 2) частнопредпринимательской и неоклассической;
 - 3) государственной и неприбыльной;
 - 4) государственной и партнерской.
-
6. Коуз объясняет существование фирмы:
 - 1) снижением трансформационных издержках;
 - 2) преимуществами внутрифирменной контрактации перед рыночной;
 - 3) экономией на трансакционных издержках;
 - 4) отсутствием проблемы агентских отношений.
-
7. Проблема агентских отношений в корпорациях состоит в том, что:
 - 1) контракт между собственником и агентом не может быть полным;
 - 2) управляющие становятся агентами, которых трудно контролировать;
 - 3) стимулы управляющих снижаются по мере роста корпорации;
 - 4) эффект от работы командой сводится на нет в результате постконтрактного оппортунизма.
-
8. Центральный агент в теории фирмы А. Алчиана и Г. Демсетца нужен для:
 - 1) распределения остаточного дохода;
 - 2) полноты контракта с другими членами команды;
 - 3) контакта с принципалом;
 - 4) решения проблемы "безбилетника".
-
9. Доход, который остается после того, как все другие факторы производства получают то вознаграждение, которое было зафиксировано в договоре - это:
 - 1) доход, принадлежащий исключительно принципалу;
 - 2) остаточный доход;
 - 3) доход, с которого оплачены все налоги;
 - 4) постконтрактный доход.
-
10. О. Уильямсон утверждает, что в случае специфического ресурса принуждение к соблюдению контракта более эффективно внутри фирмы, т.к.:
 - 1) рыночные трансакционные издержки превышают величину внутрифирмен-

- ных издержек;
- 2) не нужно искать гарантий выполнения контракта;
 - 3) снижаются возможности оппортунистического поведения агентов;
 - 4) может быть реализована экономия от масштаба.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 6).
2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 9).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл. 6).
4. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 4).
5. Коуз Р. Фирма, рынок и право / Р. Коуз; Пер. с англ. – М.: Дело ЛТД, 1993.- 192 с.
6. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. – 336 с. (гл. 6).
7. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 5).
8. Природа фирмы: Пер. с англ. /Под. ред. О.И. Уильямсона, С.Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. - 360 с.
9. Уайт Х. Рынки и фирмы: взаимообусловленное возникновение / Экономическая социология: новые подходы к институциональному и сетевому анализу. Сост. и науч. ред. В.В. Радаев. – М.: РОССПЭН, 2002. – С. 96–118.
10. Уильямсон О.Е. Экономические институты капитализма. Фирма, рынки, "отношенческая" контрактация. - СПб.: Лениздат, 1996. -702 с. (гл. 6).
11. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл.14).
12. Шаститко А.Е. Новая теория фирмы / А.Е. Шаститко; МГУ им. М.В. Ломоносова. Экон. фак. М.: ТЕИС, 1996. - 134 с.

СЕМИНАР № 12

Тема

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ФОРМЫ ДЕЛОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Уметь: использовать инструментарий и методы экономического анализа и уметь применять на практике полученные знания при анализе формальных и качественных моделей институциональной тематики при исследовании инсти-

тутов современной экономики (ПК-15).

Основные термины и понятия:

государственное предприятие,
некоммерческая организация,
отделение собственности от контроля,
открытая корпорация,
партнерство,
пучок прав в фирме,
регулируемая фирма,
рынок репутаций управляющих,
самоуправляющаяся фирма,
частнопредпринимательская фирма.

Темы докладов:

1. Взаимодействие институциональных соглашений: вертикальная интеграция.
2. Гибридное институциональное соглашение: франчайзинг.
3. Внешние механизмы контроля управляющих.
4. Основные модели корпоративного контроля: англо-американская и германо-японская.
5. Становление моделей корпоративного контроля в странах с переходной экономикой.

Вопросы для обсуждения:

1. Какие права входят в пучок прав владельца частнопредпринимательской фирмы?
2. В чем основные преимущества и ограничения частного предпринимательства?
3. Какие основные проблемы существуют в партнерстве? Каковы методы борьбы с ними?
4. Почему партнерства чаще всего профессиональные?
5. Опишите основные виды проявления оппортунизма высших менеджеров в корпорациях.
6. Перечислите основные факторы, ограничивающие оппортунизм менеджеров в открытых корпорациях.
7. Какие механизмы контроля управляющих открытых акционерных обществ вам известны?
8. Почему профессиональные товарищества, например юридические фирмы, могут достигать значительной величины?
9. В каких фирмах - регулируемых или государственных у управляющих больше возможностей для оппортунистического поведения?
10. Объясните, почему возникают некоммерческие организации?

Тесты:

1. Тип экономической организации определяется прежде всего:
 - 1) распределением прав и обязанностей между членами команды;
 - 2) распределением основных правомочий (по Алчиану-Демсетцу);
 - 3) типом контактов, заключаемых между членами команды;
 - 4) типом рыночной контрактации.
2. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:
 - 1) асимметрии информации;
 - 2) жёсткого контроля со стороны собственника;
 - 3) приятельских отношений между менеджером и владельцем;
 - 4) отделения собственности от контроля.
3. Недиверсифицированность сфер деятельности, трудности с привлечением внешних инвестиций, концентрация права на остаточный доход у единственного собственника это характеристики:
 - 1) партнерства;
 - 2) неприбыльной фирмы;
 - 3) открытой корпорации;
 - 4) частнопредпринимательской фирмы;
 - 5) самоуправляющейся фирмы;
 - 6) государственной фирмы;
 - 7) регулируемой фирмы.
4. Для частнопредпринимательской фирмы наиболее приемлемы сферы деятельности, в которых:
 - 1) затруднена концентрация ресурсов в руках одного собственника;
 - 2) незначителен потенциал экономии на масштабе;
 - 3) требуются значительные капиталовложения;
 - 4) не требуются значительные капиталовложения.
5. Партнерство отличается от частнопредпринимательской фирмы тем, что в такой фирме:
 - 1) право на остаточный доход совмещено с правом контроля и управления;
 - 2) реализация правомочий отдельным индивидом возможна только по согласованию с другими партнерами;
 - 3) совокупность правомочий принадлежит не одному, а нескольким индивидам, причем реализация права на их передачу может быть ограничена;
 - 4) не существует проблемы "безбилетника".
6. К преимуществам открытой корпорации могут быть отнесены следующие:
 - 1) ограниченная ответственность акционеров;
 - 2) возможность концентрации больших объемов капитала;
 - 3) возможность получения дополнительной информации об эффективности

- действий менеджеров в виде косвенных сигналов с фондового рынка;
- 4) распыление права на остаточный доход среди акционеров;
 - 5) все ответы верны.
7. Проблема принципала и агента в открытых корпорациях обусловлена следующими обстоятельствами:
- 1) акционеры не могут продать свои акции;
 - 2) с размером компании увеличивает власть и личный престиж управляющих;
 - 3) прямой контроль наемных управляющих со стороны акционеров ослаблен;
 - 4) интересы наемного управляющего отличаются от интересов акционеров.
8. В каком типе фирм более высок риск оппортунистического поведения управляющих:
- 1) в открытой корпорации по сравнению с частнопредпринимательской фирмой;
 - 2) в частнопредпринимательской фирме по сравнению с открытой корпорацией;
 - 3) в государственной фирме по сравнению с партнерством;
 - 4) в партнерстве по сравнению с государственной фирмой;
 - 5) в государственной фирме по сравнению с открытой корпорацией.
9. Выберите верные утверждения:
- 1) Рынок труда управляющих представляет собой дисциплинирующий механизм для эффективной работы менеджеров;
 - 2) Один из способов решения проблемы морального риска - это заключение отношенческого контракта собственника с менеджером;
 - 3) В государственных фирмах затруднено использование внешних механизмов контроля за действиями менеджеров, например, получение биржевой оценки результатов их деятельности;
 - 4) В неприбыльной фирме право на контроль может реализовываться только назначаемым управляющим.
10. Выберите верные утверждения:
- 1) Регулирование фирм со стороны государства применяется для ограничения деятельности естественных монополий;
 - 2) Регулируемая фирма должна повышать качество товаров и услуг в условиях установленных государством цен;
 - 3) В неприбыльной фирме (некоммерческой организации) отсутствует право на остаточный доход, поскольку получаемая прибыль не распределяется;
 - 4) В государственной фирме издержки мониторинга являются самыми низкими из всех типов предприятий.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 6).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 10).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл. 6).

4. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 4).

5. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. - 336 с. (гл. 6).

6. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 5).

7. Природа фирмы: Пер. с англ. /Под. ред. О.И. Уильямсона, С.Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. - 360 с.

8. Тамбовцев В.Л. Контрактная модель стратегии фирмы / В.Л. Тамбовцев. - М.: Экон. фак. МГУ, ТЕИС, 2000. - 83 с.

9. Уильямсон О.Е. Экономические институты капитализма. Фирма, рынки, "отношенческая" контракция. СПб.: Лениздат, 1996. - 702 с. (гл. 9-12).

10. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл.14).

СЕМИНАР № 13

Тема

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ТЕОРИЯ ГОСУДАРСТВА

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные понятия, концепции институциональной экономики а, а также методы экономического анализа институтов (ПК-6);

Уметь: строить простейшие модели для анализа институциональных феноменов (ПК-6).

Основные термины и понятия:

"парадокс подчиненного",
коллективные действия,
контрактное государство,
общественные блага,
провалы государства,
социальный контракт,
теория "оседлого (стационарного) бандита",
функции государства,
эксплуататорское государство.

Темы докладов:

1. "Провалы" государства.
2. Теории возникновения государства.
3. Проблема "безбилетника" и организация коллективных действий.
4. Производство и защита правил как общественное благо.
5. Государство как фирма.

Вопросы для обсуждения:

1. Верно ли следующее утверждение: государство тем эффективнее, чем больше насилия оно применяет?
2. Что такое общественное благо и каковы его отличительные черты?
3. Должно ли государство во всех случаях самостоятельно производить общественные блага?
4. Возможно ли предоставление блага "защита формальных правил" частным порядком?
5. Верно ли следующее утверждение: общественный договор - историческая предпосылка возникновения государства?
6. Чем система стимулов "бандита-гастролера" отличается от системы стимулов "оседлого бандита" и почему?
7. С чем, в первую очередь, связана ограниченность монопольной власти правительства в демократическом обществе?
8. Что такое институционализация коррупции?
9. Является ли, на Ваш взгляд, доверие жителей страны к институтам и организациям ее финансового рынка общественным благом? Поясните свой ответ.
10. Прокомментируйте следующее утверждение: "Присутствие государства в экономике должно быть минимальным".

Тесты:

1. В рамках институционального подхода границы государства определяются:
 - 1) его захватнической политикой;
 - 2) его способностью осуществлять контроль на определенной территории и облагать налогом граждан;
 - 3) политической волей;
 - 4) установлением формальных "правил игры" на определенной территории.
2. К функциям государства с рыночной системой институтов относятся (исключите лишнее):
 - 1) кредитно-денежная и налогово-бюджетная политика на различных фазах экономического цикла;
 - 2) установление "правил игры" в обществе;
 - 3) установление единых норм и стандартов для измерения качества продукции;
 - 4) регулирование цен и объемов производства продукции.

3. В рамках неоинституциональной теории причиной появления государства является:
- 1) минимизация трансакционных издержек;
 - 2) способность государства управлять экономическими процессами;
 - 3) "присмотр" за рыночным механизмом;
 - 4) политическая воля отдельных групп интересов.
4. В какой теории государство рассматривается как монополист, максимизирующий свой доход, причем монополия государства состоит в его исключительном праве на власть:
- 1) неоклассической теории;
 - 2) теории общественных благ;
 - 3) эксплуататорской теории государства;
 - 4) теории политических рынков.
5. Как граждане рассматривают уплату налогов в контрактном государстве:
- 1) повинность;
 - 2) обязанность;
 - 3) добровольность;
 - 4) абсолютную ценность.
6. Какие трансакционные блага предоставляются государством в обмен на уплату налогов:
- 1) денежная система;
 - 2) система мер и весов;
 - 3) защита прав собственности;
 - 4) гарантии личной безопасности;
 - 5) все перечисленные блага.
7. Границы государства определяются:
- 1) величиной трансакционных издержек контроля деятельности хозяйствующих субъектов;
 - 2) мощностью полицейского аппарата;
 - 3) количеством населения;
 - 4) размерами территории;
 - 5) объемом хозяйственных связей.
8. К характеристикам государства как "оседлого бандита" относятся:
- 1) максимизация доходов в краткосрочном периоде;
 - 2) преимущественное развитие перераспределительных отношений;
 - 3) насильственное перераспределение прав собственности;
 - 4) долгосрочные инвестиции;
 - 5) нестабильность и фрагментарность хозяйственных отношений;
 - 6) преимущественное развитие производства;
 - 7) четкая спецификация прав собственности.

9. Стремление к максимизации объема выпуска и равенство доходов и расходов - эти признаки характеризуют:
- 1) контрактное государство;
 - 2) эксплуататорское государство;
 - 3) контрактную фирму;
 - 4) командную экономику.
10. Правитель продает за вознаграждение (налоги) защиту и правосудие - это модель государства:
- 1) Норта;
 - 2) Бьюкенена;
 - 3) МакГи-Олсона;
 - 4) Тамбовцева.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 7).
2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 11).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл.6).
4. Бьюкенен Дж. М. Границы свободы. Между анархией и Левиафаном. // (перевод с англ. под ред. Р.М. Нуреева). Бьюкенен Дж.М. Сочинения. М.: Таурус Альфа, 1997. - 560 с.
5. Гребенников В.В. Институт собственности в условиях рыночной экономики и социального государства / Под ред. Ю.А. Дмитриева. – М.: Манускрипт: ТЕИС, 1996. - 117 с.
6. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 4).
7. Корнейчук Б.В. Институциональная экономика: учебное пособие - М.: Гардарики, 2007. - 256 с. (гл. 6).
8. Мизес Л. Индивид, рынок и правовое государство / Антология под ред. Д. Антисери и М. Балдини. - СПб.: Пневма, 1999. - 196 с.
9. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 6).
10. Олсон М. Возвышение и упадок народов. Экономический рост, стагфляция, социальный склероз. - Новосибирск: ЭКОР, 1998. - 324 с.
11. Тамбовцев В. Об экономическом росте и размерах государства / В. Тамбовцев // Вопросы экономики. - 2003. - № 6. - С. 119-121.

СЕМИНАР № 14

Тема

СУЩНОСТЬ, ТИПЫ И КОНЦЕПЦИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Владеть: навыками поиска и использования информации, необходимой для осуществления институционального анализа современной экономики (ОК-4).

Основные термины и понятия:

агент институциональных изменений,
административный барьер,
дискретные институциональные изменения,
зависимость от пути развития,
инкрементное институциональное изменение,
институциональная ловушка,
институциональное изменение,
институциональное равновесие,
спонтанное институциональное изменение,
целенаправленное институциональное изменение,
эффект блокировки.

Темы докладов:

1. Основные источники институциональных изменений.
2. Роль государства в реализации институциональных изменений.
3. Режимы функционирования институтов.
4. Институциональные ловушки и экономические реформы.
5. Рынок для институтов.

Вопросы для обсуждения:

1. Как определяется понятие изменения правила?
2. Каково отличие между инкрементными и дискретными институциональными изменениями? Является ли это разграничение относительным или абсолютным?
3. В чем состоит различие между спонтанными и целенаправленными институциональными изменениями?
4. В чем заключается причина институциональных изменений согласно Х.Демсетцу?
5. Всегда ли институциональные изменения способствуют росту эффективности использования ресурсов?
6. Что такое "эффект блокировки"?
7. В чем заключается смысл ситуации, определяемой как институциональное равновесие?
8. Опишите в общих чертах модель институциональных изменений Норта.
9. Какие два подхода применительно к институциональным изменениям можно выделить в экономической теории?

10. Что такое "зависимость от пути развития" и как она проявляется в институциональной сфере?

Тесты:

1. Институциональное изменение, в рамках которого права частной и коммунальной собственности трансформируются в право государственной собственности, называется:
 - 1) национализация;
 - 2) приватизация;
 - 3) акционирование;
 - 4) конфискация.
2. Изменения в правилах могут вызвать:
 - 1) отклонения в поведении индивидов;
 - 2) четкое следование индивидами определенным правилам;
 - 3) непонимание индивидами сути правила;
 - 4) нежелание индивидов следовать правилам.
3. Изменение в правиле не произойдет, если:
 - 1) потери от наказания за нарушение правила превысили выгоды;
 - 2) произошедшее отклонение в поведении принесло его субъекту осознанные им выгоды;
 - 3) произошедшее отклонение в поведении принесло его субъекту чистые убытки;
 - 4) информация об успешном отклонении распространилась среди потенциальных адресатов нормы.
4. По признаку происхождения институциональные изменения делятся на:
 - 1) спонтанные, целенаправленные и смешанные;
 - 2) дискретные, инкрементные и смешанные;
 - 3) спонтанные, инкрементные и дискретные;
 - 4) целенаправленные, инкрементные и смешанные;
 - 5) дискретные, инкрементные и целенаправленные.
5. Согласно Д. Норту, институциональные изменения делятся на:
 - 1) дискретные и инкрементные;
 - 2) спонтанные и смешанные;
 - 3) дискретные и спонтанные;
 - 4) инкрементные и спонтанные;
 - 5) инкрементные и смешанные.
6. Институциональное равновесие - это ситуация, когда:
 - 1) институты стабильны;
 - 2) экономическим агентам не выгодны институциональные изменения;
 - 3) институциональные соглашения неизменны;

- 4) экономические агенты довольны существующими правилами и контрактами.
7. Институциональные изменения проявляются в изменении:
- 1) правил;
 - 2) механизмов их реализации;
 - 3) количества и направлений трансакций;
 - 4) все перечисленное верно.
8. Причинами институциональных изменений являются:
- 1) появление новых знаний о способах производства и обмена;
 - 2) развитие коммуникаций между хозяйственными субъектами;
 - 3) изменения в структуре относительных цен;
 - 4) изменение предпочтений участников обмена.
9. Институциональная ловушка - это:
- 1) возрастающее влияние неформальных норм на формальные правила;
 - 2) несогласованность формальных и неформальных правил;
 - 3) устойчивая неэффективная норма;
 - 4) закрепление неформальных норм в законодательстве.
10. _____ называется институциональное изменение, возникающие вследствие сдвигов во второстепенных правилах и постепенного изменения правил более высокого порядка, отражающего нарушение институционального равновесия:
- 1) кумулятивным;
 - 2) инкрементным;
 - 3) спонтанным;
 - 4) целенаправленным.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 8).
2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 10).

Дополнительная

3. Вольчик В.В. Провалы экономической теории и зависимость от предшествующего пути развития / В.В. Вольчик // Экономический вестник Ростовского гос. ун-та. - 2003. - Т. 1. - № 3. - С. 36-42.
4. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с. (гл. 6).
5. Корнейчук Б.В. Институциональная экономика: учебное пособие - М.: Гардарики, 2007. - 256 с. (гл. 7).
6. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. - 336 с. (гл. 8).

7. Нельсон Р., Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений. - М.: Дело, 2002. - 536 с.
8. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с. (гл. 7).
9. Полтерович В. М. Институциональные ловушки и экономические реформы// Экономика и математические методы. - 1999. - № 2. - С. 1-37.
10. Тамбовцев В.Л. Институциональные изменения в российской экономике / В. Л. Тамбовцев // Общественные науки и современность. - 1999. - № 4. - С. 44-53.

СЕМИНАР № 15

Тема

ТРАНСФОРМАЦИЯ ЦЕНТРАЛИЗОВАННОЙ СИСТЕМЫ ХОЗЯЙСТВА В РЫНОЧНУЮ

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Уметь: применять междисциплинарный подход институционального анализа, синтезирующего курсы различных дисциплин, включая экономику, право и социологию (ПК-14).

Основные термины и понятия:

базовые институты,
доминирующая матрица,
институциональные матрицы,
коммунитарная идеология,
комплементарная матрица,
проблема "оппортунистического поведения" в командной экономике,
проблема "принципал - агент" в командной экономике,
рестрибутивная экономика,
субсидиарная идеология,
трансформация.

Темы докладов:

1. Основные положения теории институциональных матриц.
2. Институты экономики советского типа (партия, Госплан, предприятие, дефицит).
3. Теневая экономика в СССР.

Вопросы для обсуждения:

1. Чем обусловлено стремление большинства стран построить рыночную экономику?
2. Как институты делятся по критерию эффективности?

3. Что такое институциональная матрица?
4. Охарактеризуйте базовые институты Х-матрицы
5. Охарактеризуйте базовые институты Y-матрицы
6. Как генетически наследуемые основы общечеловеческой психологии влияют на институциональное равновесие?
7. Как взаимосвязаны доминирующие и комплементарные матрицы?
8. Чем обусловлена проблема "принципал-агент" в командной экономике?
9. В чем заключается проблема оппортунистического поведения " в командной экономике?
10. В чем причины существования теневой экономики в СССР?

Тесты:

1. Рыночные институты наиболее эффективны с точки зрения богатства и процветания - это мнение разделяют:
 - 1) только неоклассики;
 - 2) только неoinституционалисты;
 - 3) неоклассики и неoinституционалисты.
2. Выберите утверждение, верное для ситуации в России:
 - 1) введение неформальных эффективных рыночных институтов сопровождается падением эффективности функционирования экономической системы;
 - 2) введение формальных эффективных рыночных институтов сопровождается увеличением эффективности функционирования экономической системы;
 - 3) введение неформальных неэффективных рыночных институтов сопровождается увеличением эффективности функционирования экономической системы;
 - 4) введение формальных эффективных рыночных институтов сопровождается падением эффективности функционирования экономической системы.
3. Институциональная матрица связывает воедино следующие базовые институты:
 - 1) экономические;
 - 2) психологические;
 - 3) политические;
 - 4) идеологические.
4. Базовые институты Х-матрицы:
 - 1) рестрибутивная экономика;
 - 2) приоритет "Я" над "Мы";
 - 3) унитарное политическое устройство;
 - 4) приоритет "Мы" над "Я".
5. Базовые институты Y-матрицы:
 - 1) рыночная экономика;
 - 2) приоритет "Мы" над "Я";

- 3) унитарное политическое устройство;
 - 4) федеративное политическое устройство.
6. Субсидиарная идеология - это характеристика:
- 1) X-матрицы;
 - 2) Y-матрицы;
 - 3) принадлежит им обеим;
 - 4) не характерна ни для одной из них.
7. В рамках неоинституционального анализа тип государства с X-матрицей трактуется как _____ государство:
- 1) эксплуататорское;
 - 2) контрактное;
 - 3) социалистическое;
 - 4) капиталистическое.
8. Тип общества определяется _____ матрицей:
- 1) комплементарной;
 - 2) доминирующей;
 - 3) доминирующей и комплементарной;
 - 4) ни одной из них.
9. Федерация, самоуправление, выборность, многопартийность, демократическое большинство - это характеристики _____ сферы стран с ____ матрицей:
- 1) политической, Y-;
 - 2) идеологической, Y-;
 - 3) политической, X-;
 - 4) идеологической, X-.
10. Проблема "оппортунистического поведения" в командной экономике объясняется:
- 1) наличием центрального агента;
 - 2) отсутствием центрального агента;
 - 3) неперсонифицированностью центрального агента;
 - 4) коллективным характером деятельности.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 9).

2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 11).

Дополнительная

3. Бенам А. Права собственности в переходной экономике: комментарии по поводу того, что знают экономисты / А. Бенам, Л. Бенам // Экономическая наука современной России. - 1999. - № 3. - С. 123-138;

4. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб.

пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006 . - 352 с. (гл.10-12).

5. Дерябина М. Институциональные аспекты постсоциалистического переходного периода / М. Дерябина // Вопросы экономики. - 2001. - № 2. - С. 108-124.

6. Кирдина С.Г. Институциональные матрицы и развитие России. - М.: ТЕИС, 2000. - 213 с.

7. Курбатова М.В., Левин С.Н. Россия как страна "догоняющего" развития // ЭКО. - 2000. - № 7. - С. 82-89.

8. Лесных В.В. Оценка транзакционных издержек процесса институциональной трансформации российской экономики / В.В. Лесных // Журнал экономической теории. - 2005. - № 4. - С. 84-103.

9. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. - 336 с. (гл. 8).

10. Олейник А.Н. Издержки и перспективы реформ в России (институциональный подход) // Истоки. Вып. 3. – М.: Высшая школа экономики, 1998. - С. 124-165.

11. Поланьи К. Великая трансформация. Политические и экономические истоки нашего времени. - СПб.: Алетейя, 2002. - 320 с.

12. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002 . - 591 с. (гл.17).

СЕМИНАР № 16

Тема

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА

Цель занятия - формирование компетенций:

Знать: основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право (ОК-1);

Уметь: применять междисциплинарный подход институционального анализа, синтезирующего курсы различных дисциплин, включая экономику, право и социологию (ПК-14).

Основные термины и понятия:

административные барьеры,
деформализация институционального пространства,
импорт институтов,
институциональный вакуум,
институциональный конфликт,
поиск экономической ренты,
теневая экономика.

Темы докладов:

1. Революционный (шоковый) характер институциональных преобразова-

ний в России.

2. Причины отторжения имплантируемых институтов для России.

3. Барьерный характер государственного регулирования в условиях осуществления рыночных реформ (административные барьеры, теневая экономика).

4. Неэффективность государства в процессе институциональных преобразований.

Вопросы для обсуждения:

1. В чем заключается революционный характер институциональных реформ в России?

2. Что понимается под трансплантацией института? Каковы причины неработоспособности (дисфункциональности) трансплантируемого института?

3. В соответствии с теорией институциональных матриц мог ли быть в принципе успешным импорт институтов в России?

4. Что собой представляет неформальная институционализация?

5. Почему неформальные правила начинают преобладать в обществе?

6. В чем суть институционального конфликта?

7. Какие виды институциональных ловушек характерны для переходной экономики России? Каковы выходы из институциональных ловушек?

8. В чем причины существования теневого сектора в рыночной экономике России?

9. В чем причина неэффективности государства в процессе институциональных изменений?

10. Какую роль играют образование и культура в институциональных изменениях?

Тесты:

1. К институциональным технологиям относятся:

- 1) технологии проведения предвыборной кампании
- 2) технологии, связанные с внедрением новых "правил игры" в обществе
- 3) производственные технологии
- 4) технологии, связанные с внедрением инноваций в производство товаров и услуг

2. Определяющие факторы институционального равновесия в переходный период (исключите лишнее):

- 1) величина издержек осуществления институциональных трансакций;
- 2) эффект обучения;
- 3) эффект координации;
- 4) своевременное закрепление неформальных норм в законодательстве.

3. К моделям революционного институционального развития относятся:

- 1) строительство формальных институтов в соответствии с некой идеальной моделью;

- 2) воспроизводство образцов формальных институтов, существовавших в истории данной страны, но исчезнувших в процессе эволюции общества;
 - 3) строительство формальных институтов по образцам, существующим в других странах и уже доказавшим свою эффективность;
 - 4) легализация неформальных институтов.
4. _____ вариант институционального развития предполагает, что новые формальные институты возникают в процессе трансформации существующих неформальных институтов:
- 1) революционный;
 - 2) эволюционный;
 - 3) трансформационный;
 - 4) экстенсивный.
5. Основными факторами, влияющими на успех импорта институтов, являются:
- 1) степень и характер соответствия господствующих в стране-импортере неформальных норм и формальных норм, на основе которых функционирует импортируемый институт;
 - 2) степень и характер соответствия господствующих в стране-экспортере неформальных норм и формальных норм, на основе которых функционирует импортируемый институт;
 - 3) институциональный вакуум, возникающий, если при разрушении старых формальных правил новые появляются с запозданием;
 - 4) объективная зависимость от предшествующего пути развития.
6. Примером положительного результата импорта институтов может служить:
- 1) парадокс передачи;
 - 2) утечка человеческого капитала;
 - 3) эффективная система институтов;
 - 4) неформальная институционализация.
7. Неформальная экономика периода институциональных преобразований включает:
- 1) крупное промышленное производство;
 - 2) деятельность домашних хозяйств;
 - 3) "серые" и "черные" рынки;
 - 4) неучтенную и незарегистрированную деятельность.
8. К институциональным причинам роста масштабов теневой экономики в переходный период относятся:
- 1) отсутствие эффективной системы защиты прав собственности;
 - 2) высокие транзакционные издержки легального бизнеса;
 - 3) подчинение системы государственных институтов определенной группе интересов;
 - 4) высокие производственные издержки.

9. Неформальная институционализация - это:
- 1) влияние неформальных норм на формальные правил;
 - 2) несогласование формальных правил и неформальных норм;
 - 3) закрепление неформальных норм в законодательстве;
 - 4) приоритет неформальных "правил игры" в обществе над формальными.
10. Институциональный конфликт - это:
- 1) конфликт между производителями и потребителями;
 - 2) конфликт между системой наказания и системой принуждения;
 - 3) несогласование формальных правил и неформальных норм;
 - 4) возникновение разногласий и противоречий между старыми и новыми правилами и нормами.

Литература

Основная

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. – М.: Магистр, 2009. - 254 с. (Лекция 9).
2. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование"). (Лекция 11).

Дополнительная

3. Бренделева Е.А. Неинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с. (гл.10-12).
4. Курбатова М.В., Левин С.Н. Россия как страна "догоняющего" развития // ЭКО. - 2000. - № 7. - С. 82-89.
5. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. - 336 с. (гл. 8).
6. Норт Д. Пять тезисов об институциональных изменениях / Квартальный бюллетень клуба экономистов. - Вып. 4. - Минск: ИПМ, 2000. - С. 3.
7. Олейник А. В поисках институциональной теории переходного общества / А.Н. Олейник // Вопросы экономики. - 1997. - № 10. - С. 58-68.
8. Тамбовцев В. Институциональная динамика в переходной экономике / В. Тамбовцев // Вопросы экономики. - 1998. - № 5. - С. 29-40.
9. Трансформация экономических институтов в постсоветской России / Под ред. Р.М. Нуреева. - М.: Моск. общ. науч. фонд, 2000. - Вып. XIV. - 304 с.
10. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591 с. (гл.17).

СЕМИНАР № 17 КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА № 2

Форма проведения контрольной работы: компьютерное тестирование.

Вопросы для подготовки к контрольной работе

1. Принципы контрактных отношений.
2. Элементы структуры и параметры контракта.
3. Теория агентства.
4. Теория неполных контрактов.
5. Трансакционные издержки в теории контрактов.
6. Альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ.
7. Неоклассическая теория фирмы.
8. Р. Коуз о причинах возникновения фирмы и ее границах.
9. Теории фирмы, основанные на модели "принципал-агент".
10. Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов.
11. Теория фирмы с позиций прав собственности.
12. Типология фирм.
13. Частнопредпринимательская фирма.
14. Партнерство.
15. Самоуправляющаяся фирма.
16. Открытая корпорация.
17. Государственная фирма.
18. Неприбыльная фирма (некоммерческая организация).
19. Регулируемая фирма.
20. Государство как институт. Функции государства.
21. Теория государства Д. Норта.
22. Контрактное государство.
23. Модель "оседлого бандита" МакГира-Олсона.
24. Эксплуататорское государство.
25. Причины институциональных изменений.
26. Модель институциональных изменений Д. Норта.
27. Классификации институциональных изменений.
28. Институциональные изменения и зависимость от предшествующего пути развития.
29. Институциональные ловушки.
30. Институты экономики советского типа.
31. Теория институциональных матриц.
32. Импорт институтов.
33. Нестабильность институционального равновесия в переходной экономике.
34. Неформальная институционализация как следствие рассогласованности формальных и неформальных правил.
35. Последствия неформальной институционализации и пути ее преодоления.

ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ

Форма промежуточной аттестации:

для направления 080100 "Экономика" - экзамен;

для направления 080200 "Менеджмент" - зачет.

Вопросы к экзамену

1. Возникновение традиционного институционализма.
2. Традиционный институционализм (1950 - 1970-е гг.).
3. Методологические различия неоклассической экономической теории и не-оинституционализма.
4. Неоинституциональная теория: основные предпосылки.
5. "Старый" и "новый" институционализм: сходство и различия.
6. Институциональный анализ сегодня (основные направления).
7. Роль рутин в процессе принятия решений.
8. Рутины и ментальные модели.
9. Ценности, нормы и правила.
10. Классификация правил.
11. Правила координации.
12. Правила кооперации.
13. Правила распределения.
14. Формальные и неформальные правила.
15. Пирамида формальных правил (по Д. Норту).
16. Взаимосвязь формальных и неформальных правил.
17. Проблема соблюдения правил.
18. Институт как единица анализа.
19. Типы институтов.
20. Функции институтов.
21. Формальные и неформальные институты.
22. Понятие транзакции.
23. Классификация транзакций по Дж. Коммонсу.
24. Классификация транзакций по О. Уильямсону.
25. Управление транзакциями.
26. Транзакционные издержки: определение, условия возникновения, структура.
27. Классификация транзакционных издержек Норта-Эггертссона.
28. Классификация транзакционных издержек Милгроста-Робертса.
29. Проблемы эмпирической оценки транзакционных издержек.
30. Роль концепции транзакционных издержек.
31. Права собственности в новой институциональной экономической теории.
32. Структура прав собственности.
33. Ограничение и расщепление прав собственности.
34. Проблема спецификации/размывания прав собственности.
35. Экстерналии и провалы рынка в трактовке неоинституционализма.
36. Сущность теорема Коуза.
37. Выводы из теоремы Коуза.
38. Теорема Познера.
39. Общественная собственность в НИЭТ.
40. Коммунальная собственность в НИЭТ.
41. Частная собственность в НИЭТ.
42. Государственная собственность в НИЭТ.
43. Возникновение прав собственности.

44. Принципы контрактных отношений.
45. Предмет и элементы контракта.
46. Совершенный и реальный контракт.
47. Теория агентства.
48. Теория неполных контрактов.
49. Трансакционные издержки в теории контрактов.
50. Альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ.
51. Р. Коуз о причинах возникновения фирмы и ее границах.
52. Теории фирмы, основанные на модели "принципал-агент".
53. Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов.
54. Теория фирмы с позиций прав собственности.
55. Типология фирм.
56. Государство как институт. Функции государства.
57. Теория государства Д. Норта.
58. Контрактное государство.
59. Модель "оседлого бандита" МакГира-Олсона.
60. Эксплуататорское государство.
61. Причины институциональных изменений.
62. Модель институциональных изменений Д. Норта.
63. Классификации институциональных изменений.
64. Институциональные изменения и зависимость от предшествующего пути развития.
65. Институциональные ловушки.
66. Теория институциональных матриц.
67. Импорт институтов.
68. Нестабильность институционального равновесия в переходной экономике.
69. Неформальная институционализация как следствие рассогласованности формальных и неформальных правил.
70. Последствия неформальной институционализации и пути ее преодоления.

СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДАЧИ (КЕЙСЫ)

Кейс 1. Трансакционные издержки до заключения контракта: пять главных ошибок при купле-продаже жилья

1. **БЕСПЕЧНОСТЬ.** Выбирая квартиру в новостройке, не забывайте проверить застройщика. Один из наиболее достоверных источников информации - бывшие клиенты. Не поленитесь съездить на уже построенные объекты, если они есть, и расспросить жильцов о качестве квартир и сервисных услуг. Особое внимание обратите на то, сколько лет работает на рынке компания, во что инвестировала средства и вовремя ли были ли завершены эти проекты, есть ли у нее право собственности (документы на аренду) на землю и разрешение на строительство жилого дома. Загляните на сайты с полезной информацией, например юридический портал "Недвижимость и право".

2. **ФИНАНСОВАЯ ХАЛАТНОСТЬ.** При совершении сделки вам придется иметь дело с крупной суммой денег, поэтому "доверяйте, но проверяйте". В предварительном договоре должны быть четко прописаны правила передачи

денег через банковскую ячейку: проверьте даты и время доступа к ней. Из-за накладок продавец может остаться и без квартиры, и без денег. Организуйте проверку денег с помощью профессионального кассира на специальном оборудовании.

3. **ВЫБОР МЕСТА, А НЕ ДОМА.** Наличие красивого вида из окна нередко используется в качестве дополнительного фактора привлечения покупателей. Не поддавайтесь эмоциональным описаниям в рекламных буклетах: не исключено, что на месте роши или лужайки через несколько лет появится 30-этажный дом или автострада. Попросите застройщика или продавца ознакомить вас с планом освоения территории. Проверьте сведения в районной управе.

4. **ЧРЕЗМЕРНАЯ САМОУВЕРЕННОСТЬ.** Покупка-продажа квартиры с рук не всегда обходится дешевле. Риэлтор отличается от продавца не только знанием законодательства и юридических нюансов сделки, но и умением вести переговоры профессионально. А это значит, что сделка пройдет быстрее, с меньшими временными, моральными, а иногда и финансовыми потерями. Кроме того, за профессиональным риэлтором находится база юристов, способных поручиться за юридическую чистоту квартиры.

5. **ЮРИДИЧЕСКАЯ НЕОСВЕДОМЛЕННОСТЬ.** Не каждый, кто назовет себя риэлтором или нотариусом, действительно таковым является. Проверьте у агента наличие агентского договора, срок его действия, предусмотренные причины расторжения. Попросите разрешения сделать ксерокопию агентского договора и покажите ее юристу, для которого все нюансы будут очевидны. При покупке на вторичном рынке проанализируйте, как часто продавалась квартира, и по возможности установите причину этого явления.

Вопросы:

Классификация трансакционных издержек Норта-Эггертссона:

1. *На основе рассмотренной ситуации приведите примеры трансакционных издержек (по одному примеру на каждый тип издержек), возникающих до заключения контракта. Аргументируйте выбор примеров.*
2. *Каковы способы минимизации этих издержек?*
3. *Каким образом экономия на издержках ex ante может сказаться на размере издержек ex post? Приведите примеры из вышеописанной ситуации.*

Кейс 2. Трансакционные издержки после заключения контракта: пять главных ошибок при купле-продаже жилья

1. **ЧРЕЗМЕРНАЯ САМОУВЕРЕННОСТЬ.** Покупка-продажа квартиры с рук не всегда обходится дешевле. Риэлтор отличается от продавца не только знанием законодательства и юридических нюансов сделки, но и умением вести переговоры профессионально. А это значит, что сделка пройдет быстрее, с меньшими временными, моральными, а иногда и финансовыми потерями. Кроме того, за профессиональным риэлтором находится база юристов, способных поручиться за юридическую чистоту квартиры.

2. **ЮРИДИЧЕСКАЯ НЕОСВЕДОМЛЕННОСТЬ.** Не каждый, кто назовет себя риэлтором или нотариусом, действительно таковым является. Проверьте у агента наличие агентского договора, срок его действия, предусмотренные при-

чины расторжения. Попросите разрешения сделать ксерокопию агентского договора и покажите ее юристу, для которого все нюансы будут очевидны. При покупке на вторичном рынке проанализируйте, как часто продавалась квартира, и по возможности установите причину этого явления.

3. НЕУДАЧНОЕ ВРЕМЯ ДЛЯ ПОКУПКИ. Не спешите принимать окончательное решение о покупке квартиры, особенно если для поиска подходящих вариантов вы выбрали лето. Узнайте, нет ли поблизости школы или другого образовательного учреждения. Осенью, когда с каникул вернется молодежь, в окрестностях может быть не только шумно, но и небезопасно. Постарайтесь выяснить, кто ваши будущие соседи. К концу отпускного сезона обычно увеличивается и поток автомашин - обратите внимание, как расположены близлежащие автотранспортные магистрали и прикиньте время, которое вы, возможно, будете тратить в пробках.

4. ПОВЕРХНОСТНЫЙ ПОДХОД. Выбирая квартиру на вторичном рынке, обратите внимание на возраст здания и его состояние. Не увлекайтесь внешними характеристиками квартиры - под красивыми обоями могут скрываться трещины, импортная сантехника не заменит прогнивших труб, а пораженные грибом бетонные стены "вылечить" практически невозможно. Пригласите независимого оценщика - даже по тому, как отштукатурены стены, он сможет определить, был ли ремонт сделан наспех, чтобы скрыть недостатки.

5. ЮРИДИЧЕСКАЯ НЕОСВЕДОМЛЕННОСТЬ. Не каждый, кто назовет себя риэлтором или нотариусом, действительно таковым является. Проверьте у агента наличие агентского договора, срок его действия, предусмотренные причины расторжения. Попросите разрешения сделать ксерокопию агентского договора и покажите ее юристу, для которого все нюансы будут очевидны. При покупке на вторичном рынке проанализируйте, как часто продавалась квартира, и по возможности установите причину этого явления.

Вопросы:

Классификация транзакционных издержек Норта-Эггертссона:

- 1. На основе рассмотренной ситуации приведите примеры транзакционных издержек (по одному примеру на каждый тип издержек), возникающих после заключения контракта. Аргументируйте выбор примеров.*
- 2. Каковы способы минимизации этих издержек?*
- 3. К какой категории товаров можно отнести жилье, (согласно структуре издержек измерения, и почему?*

Кейс 3. Подход Коммонса и три основных типа транзакций

ОБЪЯВЛЕНИЯ В СМИ:

1. Величину транспортного налога за пользование дорогостоящими автомобилями, принадлежащими администрации президента и аппарату правительства РФ, будет определять правительство Москвы. В других субъектах РФ размер налога будет зависеть от ставок, установленных на региональном уровне.

2. Фольксваген-Гольф 2002-04 г.в., юр. чистый, неисправный, с повреждениями кузова либо в отл. сост., из Белоруссии, срочно, куплю. 447-33-24, 8-917-

588-51-34.

3. СТОЛЯРНОМУ ЦЕХУ требуются: столяры, краснодеревщики, мебельщики, пилорамщики. 109-12-34.

4. Вакансия: МАСТЕР НА ВСЕ РУКИ. Зарплата: 20000 руб.

Мужчина, без вредных привычек, обязательно опыт работы (хотя бы бытовой ремонт). Выполнение поручений руководителя технического отдела, связанных с жизнедеятельностью офиса (мебель, мелкий ремонт, электрика и т.д.).

З/п: от 15000 руб. (полное соблюдение ТК РФ).

5. Коньки фигурные, жен., отл. сост., полн. экипированы, с чехлами, гот. к употреб., срочно, недорого продаю. 183-31-22.

6. Начальник цеха по производству соков

Требования: высшее образование (химико-технологическое, пищевое), опыт работы на аналогичной должности от 5 лет (желательно в производстве соков и напитков), возраст 30-50 лет.

Основные функции: общая координация деятельности цеха, управление коллективом от 250 человек, ведение аналитического учета. Работа в г. Раменское (40 км. от Москвы).

Требуемый опыт работы: 3-6 лет

Предполагаемый уровень месячного дохода: от 24000 до 30000 руб.

7. Столичное правительство одобрило ряд поправок в закон "О налоге на имущество организаций", касающихся предоставления налоговых льгот. Изменения предполагают освобождение от налогообложения жилищных кооперативов, жилищно-строительных кооперативов, а также товариществ собственников жилья, действующих в соответствии с жилищным законодательством РФ.

8. Палатку 2-х-3-местную, в хор. сост., куплю. 8-926-229-37-69.

9. Мастера по ремонту одежды приглашаем на работу. 67-45-12.

10. Продам 1-комн. кв-ру, ул. Советская, д.41, 38.5/19 кв.м, кухня 8, 8/14 эт. нового дома П-44Т, стеклопакеты, застекл. балкон, ремонт, телефон, метал. дверь, продаю. 800 тыс. руб., 8-916-524-44-44.

Вопросы:

Три типа трансакций по Коммонсу:

- 1. Какие трансакции из приведенных выше можно отнести к трансакциям сделки? Аргументируйте свой ответ.*
- 2. Какие трансакции из приведенных выше можно отнести к трансакциям управления? Аргументируйте свой ответ.*
- 3. Какие трансакции из приведенных выше можно отнести к трансакциям рационирования? Аргументируйте свой ответ.*

Кейс 4. Подход Уильямсона к анализу трансакций: строительный рынок

В Москве растет число компаний, работающих на рынке элитного жилья, которые создали свои строительные подразделения. "Поскольку группа компаний "Стройтэкс" обеспечивает полный цикл строительства и имеет собственные строительные подразделения, тендеры по подбору подрядчиков проводятся только на узкоспециализированные виды работ, - говорит Юлия Чепрасова. - При выборе подрядчиков в первую очередь рассматриваются компании с хо-

рошей репутацией на рынке и те, с которыми уже сложился положительный опыт сотрудничества. Но это не означает, что "Стройтэкс" не работает с новыми подрядчиками, - тендер открыт для всех, и выигрывает наиболее интересное по качеству и цене предложение".

Собственная строительная компания в рамках Группы компаний "КРТ" позволяет не только сэкономить деньги, но и, самое главное, обеспечить тотальный контроль качества работ и сроков реализации проекта. "КРТ - частная структура, и мы не имеем права терять время или поступаться качеством работ, столкнувшись с возможными ошибками или недобросовестностью подрядчика, работающего по аутсорсингу", - подчеркивает Валех Рзаев.

Вопросы:

В соответствии с подходом Уильямсона к анализу транзакций охарактеризуйте форму управления транзакциями между компанией "Стройтэкс" и подрядчиками:

- 1. Как называется такая форма управления транзакциями?*
- 2. Выделите параметры транзакции между компанией "Стройтэкс" и подрядчиками. Аргументируйте свой ответ.*
- 3. Как параметры транзакции влияют на выбор формы управления ею?*

Кейс 5. Теорема Коуза: как бороться с шумом

Вблизи поселка расположен аэропорт. Ежедневно выполняется 10 рейсов. В связи с расширением потока пассажиров руководство аэропорта собирается ввести дополнительный, 11-й рейс в сутки, который в связи с ограниченной пропускной способностью аэропорта может осуществляться лишь поздно вечером. Введение дополнительного рейса принесет валовой доход аэропорту в размере 1500 долл. в день, при этом издержки на его организацию составят для аэропорта 1000 долл. в день. Однако вечерний рейс причинит существенные неудобства обитателям поселка, негативно сказываясь на их отдыхе и, следовательно, на их производительности. Уменьшение производительности обитателей поселка на своих рабочих местах приведет к снижению их совокупного дохода на 800 долл. в день.

Вопрос:

Будет ли организован 11-й рейс в сутки, если учесть, что:

- 1) жители обладают правом на запрещение полетов над поселком;*
- 2) аэропорт обладает правом на беспрепятственную организацию полетов?*

Кейс 6. Теорема Коуза: как защитить свою собственность

Угодья фермера, который выращивает зерно, соседствуют с угодьями скотовода, занятого разведением коров. Коровы скотовода могут случайно забрести на поля фермера, вытаптывая при этом посевы. Издержки на выращивание одной дополнительной коровы составляют для скотовода 60 долл. Дополнительная корова принесет посевам фермера убыток, равный 85 долл., тогда как поступления от продажи скотоводом дополнительной коровы равны 105 долл.

Прибыль от продажи выращенной фермером продукции (при отказе скотовода от выращивания дополнительной коровы) составила бы 70 долл.

Вопросы:

1. По какой цене фермер будет готов выкупить у скотовода право на выращивание дополнительной коровы.
2. Изменится ли структура производства?

Кейс 7. Теория контрактов: оказание бытовых услуг населению

Месяц назад я купил в магазине куртку-ветровку. Сдал в химчистку "Диана". Там куртку порвали при чистке. Я куртку брать отказался и потребовал компенсации. Однако в химчистке ответили, что это произошло из-за заводского брака. Химчистка отказывается платить и предлагает предоставить заключение независимой экспертизы. В магазине вещь заменить отказываются, т.к. она мною носилась. Чек магазина и квитанция из химчистки у меня имеется. Кто должен возместить мне ущерб?

Ситников А.А.

Ответ:

Как это не странно, но вопросов от потребителей, которые столкнулись с проблемой при обращении в химчистку, приходит не так много. Или вещи не так часто портятся, или конфликты быстро решаются.

Итак, Вы заключили с химчисткой договор на оказание услуг. Ваши отношения регулируются законом "О защите прав потребителей", часть 3 "Оказание услуг". В ст. 35 говорится, что если работа выполняется полностью или частично из материала (с вещью) потребителя, исполнитель отвечает за сохранность этого материала (вещи), правильное его использование. Исполнитель Вам сказал, что вещь была испорчена в результате заводского брака. Вам нужно внимательно просмотреть квитанцию, которая осталась у Вас на руках, если в ней указано (и под этим стоит Вас подпись), что Вы предупреждены о том, что вещь может быть испорчена в процессе чистки, то свои требования к химчистке Вы предъявить не сможете.

Если же Вас никто заранее об этом не предупреждал, то смело обращайтесь со своими претензиями. В ст. 35 сказано, что незнание исполнителем особых свойств материала (вещи) не освобождает его от ответственности. В этой же статье говорится, что в случае полной или частичной утраты (повреждения) материала (вещи), принятого от потребителя, исполнитель обязан в трехдневный срок заменить его однородным материалом (вещью) аналогичного качества и по желанию потребителя изготовить изделие из однородного материала (вещи) в разумный срок, а при отсутствии однородного материала (вещи) аналогичного качества – возместить потребителю двукратную стоимость утраченного (поврежденного) материала (вещи), а также расходы, понесенные потребителем.

Вам нужно написать заявление исполнителю, укажите в нем дату обращения к исполнителю, дату получения вещи срок гарантии, недостатки, а затем, сделав ссылку на ст. 4 (качество выполненной работы) и ст. 35 выдвинете свое

требование о возмещение всех расходов. Приложите к заявлению копию квитанции. Заявление пишется в двух экземплярах, на копии должна стоять отметка о получении продавцом. Если же ситуация сложилась так, что Вы были заранее предупреждены о возможной потере вещью товарного вида, то в этом случае Вам нужно обратиться к продавцу. Вы приобрели товара ненадлежащего качества, и поэтому можете на основании ст. 18 указанного закона выдвинуть требование о замене товара или о расторжении договора купли-продажи. То, что вещь Вы носили, не повод для отказа в удовлетворении вашего требования продавцом. Вам точно так же нужно будет писать заявление.

Вопросы:

1. *Выделите основные элементы структуры контракта между химчисткой и клиентом.*
2. *Какие преимущества дает сторонам – химчистке и ее клиенту – заключение контракта (по сравнению с ситуацией, когда они его не заключают)?*
3. *Как включение в контракт предупреждения о том, что вещь может быть испорчена в процессе чистки, влияет на поведение химчистки? На кого в этом случае перекладываются издержки измерения качества куртки? Какая сторона получает возможность вести себя оппортунистически?*
4. *Является ли контракт между химчисткой и клиентом совершенным? Аргументируйте свой ответ.*

Кейс 8. Теория контрактов: как договариваться с нанимателем

Ольга Баштанова ("Инком"), говорит, что арендодателю могут предложить подписать эксклюзивный договор с риэлтерской компанией. Договор непосредственно между нанимателем и арендодателем будет составлен юристами компании. В договор с нанимателем можно и нужно внести пункты, оговаривающие срок аренды, желаемый график платежей, штрафные санкции за несоблюдение сроков аренды, ответственность за порчу имущества и т. п. Специалисты советуют делать договор аренды как можно более подробным и учитывать в нем все, вплоть до количества проживающих в доме, размера депозита за движимое имущество (это необходимо, если дом сдается с дорогим ремонтом и мебелью).

В договоре аренды, который заключают между собой собственник и наниматель, могут быть оговорены возможные конфликтные ситуации и пути их решения. Чем подробнее прописаны условия, тем спокойнее и арендодателю, и арендатору.

Как правило, депозит (залог за имущество) берется вне зависимости от стоимости объекта и составляет 100% от месячной арендной платы. Если арендатор не оставил долгов после истечения сроков аренды, не нанес порчу имуществу, залог ему возвращается. Предусмотреть абсолютно все невозможно, и, на взгляд экспертов, стоит обратить особое внимание на пункты, говорящие о денежных компенсациях.

Например, арендатор неожиданно заявляет, что съезжает завтра – на месяц раньше срока. Или собственник, приехав за очередной арендной платой, видит, что имущество в доме безнадежно испорчено. Тогда самое время раскрыть до-

говор и внимательно его прочитать. Если в договоре "все ходы записаны", можно решить дело во внесудебном порядке.

Важным является и то обстоятельство, что договор аренды является право-устанавливающим документом, а значит, имеет юридическую силу. Это может пригодиться в случае, если по причине взаимных претензий сторон друг к другу дело все же дойдет до судебного разбирательства. Например, это может быть иск собственника к арендатору о возмещении ущерба или, наоборот, нанимателя к арендодателю за несоблюдение условий договора.

Вопросы:

1. Если бы в рассмотренной ситуации стороны (собственник и арендатор) могли заключить совершенный контракт, какими чертами он должен был бы обладать?
2. Почему данный контракт не является совершенным?
3. Как обращение к риэлтору повлияет на трансакционные издержки собственника? Аргументируйте свой ответ, используя классификацию трансакционных издержек Норта-Эггертссона.

Кейс 9. Теория контрактов: как правильно снять квартиру – советы арендатору

СНЯТЬ КВАРТИРУ – в настоящее время, относится к вопросу, который несет в себе непереносимый риск. Наймодатель может внезапно повысить арендную плату, досрочно выставить вас за дверь, "забыть" возместить расходы, которые вы понесли в связи с ремонтом арендуемого жилья. К примеру, вы сняли квартиру, переехали (наняли машину для перевозки, в лучшем случае вещей, хорошо если не мебели – потратились на переезд, взяли выходной для похода в "АШАН", чтобы докупить всевозможные кастрюли, чайники, ершики для унитаза... Провели в квартиру выделенную линию Интернет, оплатили услугу Интернета за 2 месяца вперед, устроили ребенка в садик по новому месту жительства и т. д.). Но тут, через две недели приходит хозяин и объявляет вам новость, которую буквально вчера узнал от соседа дяди Васи, что прогадал, пустив вас так дешево, и что на самом деле, его квартира стоит в два раза дороже. Это одна из ситуаций, которая может с вами произойти при найме квартиры в аренду. Но вероятность такого исхода можно свести к минимуму. Для этого достаточно следовать нескольким правилам. На данной странице мы расскажем Вам, как нужно снимать квартиру, какие документы должны быть у хозяина и кто за что отвечает по условиям договора найма жилого помещения.

Заблуждение арендатора состоит в том, что хозяин квартиры может выселить его в любое время. Это, мягко говоря, не так. Наймодатель не имеет права выселять нанимателя до истечения срока действия договора. А если договор найма заключен на срок от одного года и выше, наниматель, обладает преимущественным правом перед другими лицами на заключение договора на новый срок. Поэтому все разговоры о том, что арендаторы нам "просто разонравились" (хотя и не нарушали никаких условий договора) и мы нашли себе более подходящих – гроша ломаного не стоят. Выселить вас раньше срока могут только в судебном порядке, в случаях, установленных законом или в случаях,

нарушающих условия договора, например, если не вносилась плата за жилье.

Обратите внимание: ключевое слово во всех случаях, которые были приведены и приведем ниже – "договор". Но, когда хозяйка (или хозяин) просто "пускают на квартиру", обычно ни о каком договоре, как о документе, речь не идет. Как правило, договариваются о чем-то на словах, в лучшем случае подписывают какую-то бумагу, по которой потом, если вдруг возникнет конфликт, практически невозможно бывает отстоять свои права.

Вопросы:

1. *К какому типу оппортунистического поведения можно отнести поведение хозяина квартиры, повышающего цену аренды?*
2. *Почему хозяин квартиры получает возможность вести себя оппортунистически?*
3. *Почему несмотря на то, что договор аренды позволяет снизить вероятность оппортунистического поведения, стороны не всегда его заключают?*

Кейс 10. Теория контрактов: что такое "брачный контракт"

1. "Как можно, не успев завести семью, уже думать о разводе, делить имущество и деньги?", – возмущалась одна солидная дама, всю жизнь прожившая в законном браке.

"Можно и даже нужно! Если это единственный способ застраховать себя от неприятностей, а может, и укрепить семью", – считают многие молодые люди. За границей брачный контракт давно стал нормой, обеспечивающей цивилизованные отношения.

Брачный контракт – это письменное соглашение или, другими словами, попросту сделка между будущими супругами о различных, прежде всего имущественных, сторонах семейной жизни. Этот документ заверяется у нотариуса, каждый из молодоженов получает копию, а оригинал остается у юриста. Со временем можно будет изменять и дополнять условия брачного контракта, заверяя новый текст в той же нотариальной конторе. Соглашение можно оформлять как до свадьбы, так и после. В первом случае оно вступает в действие с момента регистрации брака, а во втором – с момента нотариального засвидетельствования. В нашей стране этот документ регламентирует в основном имущественные отношения, хотя вносить в него вы можете любые пункты. А в случае судебного разбирательства будут рассматриваться все нарушения в соответствии с действующим законодательством, принимая во внимание, прежде всего, условия брачного контракта.

Посредством этого документа супруги вправе изменить установленный законом режим совместной собственности. Например, по закону, в случае развода, все совместно приобретенное имущество делится пополам, суд также решает, как быть с личными вещами супругов. Вы можете выбрать любую форму владения имуществом: совместную (общую), долевую (у каждого своя доля) или раздельную (т.е. личную). Поскольку каждый из вас имеет право на личную собственность, вы можете назвать таковой все вещи, которые принадлежа-

ли вам до брака, а также подарки или наследство. В брачном контракте вы вправе определить свои права и обязанности по взаимному содержанию, содержанию детей и престарелых родителей, способы и меру участия в доходах друг друга, количество денег, которые каждый из вас вносит в общую казну, а также включить любые другие положения, касающиеся имущественных отношений.

И как бы там ни было, на вопрос "Стоит ли оформлять брачный контракт?" юристы отвечают утвердительно. *Во-первых*, уменьшается риск остаться после развода у разбитого корыта, *во-вторых*, вы закрепляете за собой личное имущество и, *в-третьих*, брачный контракт всегда является организующим и сдерживающим фактором. К примеру, муж, зная, что понесет определенные материальные затраты в случае развода, еще раз подумает, уходить ли из семьи.

2. Главный принцип составления брачного контракта: такой договор должен быть как можно более "резиновым", должен учитывать как можно большее количество вариантов развития ситуации и возможных форс-мажорных обстоятельств – для того, чтобы к этому контракту больше не возвращаться. Потому что соблазн изменять брачный контракт чуть ли не каждый день может вскоре перерасти в шантаж одного супруга другим: мол, не будешь меня слушаться – изменю наш договор так, что тебе в случае развода ничего не достанется. Поэтому следует условиться вот о чем: контракт, конечно, можно изменить, но по достаточно весомому поводу и непременно при наличии обоюдного активного желания обоих супругов, причем выраженного добровольно. И нотариус, который заверяет брачный контракт (а такой контракт обязательно должен быть заверен нотариально), обязан удостовериться в добровольности заключения этого договора обеими сторонами. В современных договорах по традиции в конце пишется такая фраза: "Все споры и разногласия по настоящему контракту стороны будут решать путем взаимных переговоров. Если же соглашение не достигнуто, спор будет решаться в соответствии с действующим законодательством". Нелишне внести такую строку и в брачный контракт. И если "стороны не достигли соглашения путем переговоров", разрешать спор в соответствии с законом – благо новый Семейный кодекс брачный договор признает.

Вопросы:

1. *Соблюдаются ли в брачном договоре основные принципы контрактных отношений?*
2. *Выделите элементы структуры брачного договора – предмет контракта, правила и процедуры улаживания конфликтов, ожидаемое поведение участников.*
3. *К какому типу контрактов – классическому, неоклассическому или отношенческому – можно отнести брачный договор? Аргументируйте свой ответ.*

Список использованных источников

1. Агапова И.И. Институциональная экономика. - М.: Магистр, 2009. - 254 с.
2. Акерлоф Дж. Рынок "лимонов": неопределенность качества и рыночный механизм// THESIS, вып. 5, С. 91-104.
3. Бренделева Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 352 с.
4. Веблен Т. Теория праздного класса / Т. Веблен. - М.: Прогресс, 1984. - 367 с.
5. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 415 с.
6. Институциональная экономика: Учеб. пособие / Под рук. акад. Д.С. Львова. - М.: ИНФРА-М, 2001. - 318 с. - (Серия "Высшее образование").
7. Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности. - М.: ИМЭМО РАН, 1991. - 73 с.
8. Кирдина С.Г. Институциональные матрицы и развитие России. - М.: ТЕИС, 2000. - 213 с.
9. Корнейчук Б.В. Институциональная экономика: учебное пособие - М.: Гардарики, 2007. - 256 с.
10. Коуз Р. Фирма, рынок и право / Р. Коуз; Пер. с англ. – М.: Дело ЛТД, 1993.- 192 с.
11. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003. - 336 с.
12. Мамаева Л.Н. Институциональная экономика: курс лекций. - М.: "Дашков и К", 2008. - 320 с.
13. Милгром П., Робертс Дж. Экономика, организация и менеджмент: В 2-х т. / Пер. с англ. под редакцией И.И. Елисеевой, В.Л. Тамбовцева - СПб.: Экономическая школа, 2004. Т. 1 - 468 с.
14. Нельсон Р., Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений. - М.: Дело, 2002. - 536 с.
15. Норт Дуглас Институты, институциональные изменения и функционирование экономики \ Пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги "Начала", 1997. - 180 с. - (Современная институционально-эволюционная теория).
16. Нуреев Р. М. Экономика развития. - М.: Норма, 2008. - 367 с.
17. Одинцова М.И. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ГУ ВШЭ, 2009. - 386 с.
18. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 416 с. - (Серия "Высшее образование").
19. Олсон М. Возвышение и упадок народов. Экономический рост, стагфляция, социальный склероз. - Новосибирск: ЭКОР, 1998. - 324 с.
20. Основы теории контрактов: модели и задачи: Учеб. пособие / М.М. Юдкевич, Е.А. Подколзина, А.Ю. Рябинина. - М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2002. - 352 с.
21. Познер Р. Экономический анализ права: в 2-х т./ Пер с англ. Под ред

В.Л.Тамбовцева. - СПб.: Экономическая школа, 2004. Т. 1. - 552 с.

22. Поланьи К. Великая трансформация. Политические и экономические истоки нашего времени. - СПб.: Алетейя, 2002. - 320 с.

23. Полтерович В. М. Институциональные ловушки и экономические реформы // Экономика и математические методы. - 1999. - № 2. - С. 1-37.

24. Природа фирмы: Пер. с англ. /Под. ред. О.И. Уильямсона, С.Дж. Уинтера. - М.: Дело, 2001. - 360 с.

25. Скоробогатов А. Теория организации и модели неполных контрактов // Вопросы экономики. - 2007. - № 12. - С. 71-95.

26. Тамбовцев В.Л. Контрактная модель стратегии фирмы / В.Л. Тамбовцев. - М.: Экон. фак. МГУ, ТЕИС, 2000. - 83 с.

27. Тамбовцев В. Об экономическом росте и размерах государства / В. Тамбовцев // Вопросы экономики. - 2003. - № 6. - С. 119-121.

28. Тамбовцев В.Л. Введение в экономическую теорию контрактов: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2004. - 144 с.

29. Тамбовцев В.Л. Право и экономическая теория: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2005. - 224 с. (Учебники экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова).

30. Уайт Х. Рынки и фирмы: взаимообусловленное возникновение / Экономическая социология: новые подходы к институциональному и сетевому анализу. Сост. и науч. ред. В.В. Радаев. - М.: РОССПЭН, 2002. - С. 96-118.

31. Уильямсон О.Е. Экономические институты капитализма. Фирма, рынки, "отношенческая" контрактация. - СПб.: Лениздат, 1996. - 702 с.

32. Ходжсон Дж. Привычки, правила и экономическое поведение // Вопросы экономики. - 2000. - № 1. - С. 39-55.

33. Ходжсон Дж. Что такое институты? // Вопросы экономики. - 2007. - № 8. - С. 28-48.

34. Шаститко А.Е. Достоверность обязательств в дискретных структурных альтернативах управления трансакциями. - М.: Промышленник России, 2008. - 48 с.

35. Шаститко А.Е. Институты как общественные блага / А.Е. Шаститко // Вестник МГУ. Сер. Экономика. - 1996. - № 5. - С. 39-40.

36. Шаститко А.Е. Механизм обеспечения соблюдения правил (экономический анализ) / А. Шаститко // Вопросы экономики. - 2002. - № 1. - С. 32-49.

37. Шаститко А.Е. Модели рационального экономического поведения человека / А.Е. Шаститко // Вопросы экономики. - 1998. - № 5. - С. 53-67.

38. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. - 591с.

39. Шаститко А.Е. Новая теория фирмы / А.Е. Шаститко; МГУ им. М.В. Ломоносова. Экон. фак. М.: ТЕИС, 1996. - 134 с.

40. Шаститко А.Е. Теорема Коуза: проблемы и недоразумения / А. Шаститко // Вопросы экономики. - 2002. - № 10. - С. 96-99.

41. Шаститко А.Е. Экономическая теория институтов / А.Е. Шаститко; Моск. гос. ун-т им. М.В. Ломоносова. Экон. фак. М.: ТЕИС, 1997. - 104 с.

42. Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон; Пер. с англ. - М.: Дело, 2001. - 408 с.

ВЕРА ИВАНОВНА ЮДИНА

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Методическое пособие
для студентов направлений 080100 "Экономика" и 080200 "Менеджмент"
очной формы обучения

Подписано в печать

20.11.2013

Формат 60х90 $\frac{1}{16}$

Рег. № 24

Печать офсетная

Тираж 50 экз.

Уч.-изд.л. 4,69

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего профессионального образования Национальный исследовательский
технологический университет «МИСиС» Новотроицкий филиал

462359, Оренбургская обл., г. Новотроицк, ул. Фрунзе, 8.

E-mail: nfmisis@yandex.ru